



Pakiet

Co zyskujesz?

- » **Spokój**, dzięki czemu możesz skupić się na podstawowej działalności Twojej firmy i bezpiecznie rozwijać sprzedaż.
- » **Elastyczne warunki ubezpieczenia** dopasowane do profilu działalności Twojej firmy.
- » **Wygodę** – jedną polisą ubezpieczamy wszystkie należności krajowe i/lub eksportowe, a polisą zarządzasz online.
- » Dodatkową **możliwość objęcia ochroną należności powstałych przed zawarciem umowy ubezpieczenia**.
- » **Bezpłatną windykację** wszystkich należności od kontrahentów objętych ochroną ubezpieczeniową.
- » **Kompleksową ochronę należności** zarówno od ryzyka handlowego jak i politycznego.
- » Możliwość wykorzystania umowy ubezpieczenia jako **zabezpieczenie faktoringu lub kredytu bankowego**.

Jakie są warunki i przedmiot ubezpieczenia?

- » Maksymalny termin płatności: **do 2 lat w eksporcie i do 1 roku w sprzedaży krajowej**.
- » Okres trwania umowy: **bezterminowo z rocznymi okresami rozliczeniowymi**.
- » Przedmiotem ubezpieczenia są **bezsporne należności** od kontrahentów mających siedzibę w Polsce i 40 krajach na świecie.
- » Ochrona ubezpieczeniowa obejmuje zarówno ryzyko handlowe jak i **ryzyko polityczne** w przypadku sprzedaży eksportowej.
- » W przypadku mniejszych kontrahentów możliwa jest **uproszczona procedura oceny ryzyka**.

Ubezpieczenie należności płatnych w kredycie kupieckim indywidualnie dopasowane do potrzeb Twojej firmy. Przeznaczone dla średniej i dużej firmy rozwijającej sprzedaż do wielu kontrahentów na rynku krajowym lub za granicą.

Jak to działa?

- 1. Ocena wiarygodności płatniczej kontrahenta.**
Składasz wniosek o ubezpieczenie i wskazujesz wysokość limitu kredytowego dla kontrahenta zgłoszonego do ubezpieczenia. Nasz zespół analityków przeprowadza ocenę wiarygodności płatniczej odbiorcy.
- 2. Zawarcie umowy ubezpieczenia i zapłata składki.**
Po pozytywnej ocenie wiarygodności finansowej kontrahenta podpisujesz z nami umowę ubezpieczenia. Co miesiąc lub co kwartał dokonujesz zapłaty raty składki ubezpieczeniowej. Umowa obowiązuje terminowo lub bezterminowo.
- 3. Sprzedaż towaru lub usługi i płatność od kontrahenta.**
Dostarczasz towar kontrahentowi lub realizujesz na jego rzecz usługę. Kontrahent dokonuje płatności w terminie wskazanym w kontrakcie lub na fakturze.
- 4. Windykacja.** W przypadku nieotrzymania od kontrahenta płatności w terminie wskazanym w kontrakcie lub na fakturze, zwracasz się do nas o podjęcie działań windykacyjnych wobec opóźniającego się z płatnością odbiorcy.
- 5. Wypłata odszkodowania.** W przypadku, gdy działania windykacyjne nie przyniosą oczekiwanych efektów wypłacamy Tobie odszkodowanie.

