

Rola Agencji Wsparcia Eksportu

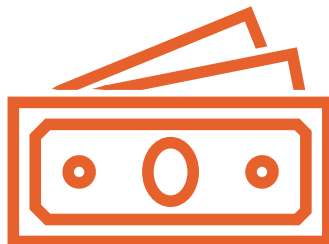


**Let's get global
with KUKE**

Czym jest Agencja Wsparcia Eksportu



Klasyczny ECA
(zabezpieczenie
kontraktów – główny biorca
ryzyka)

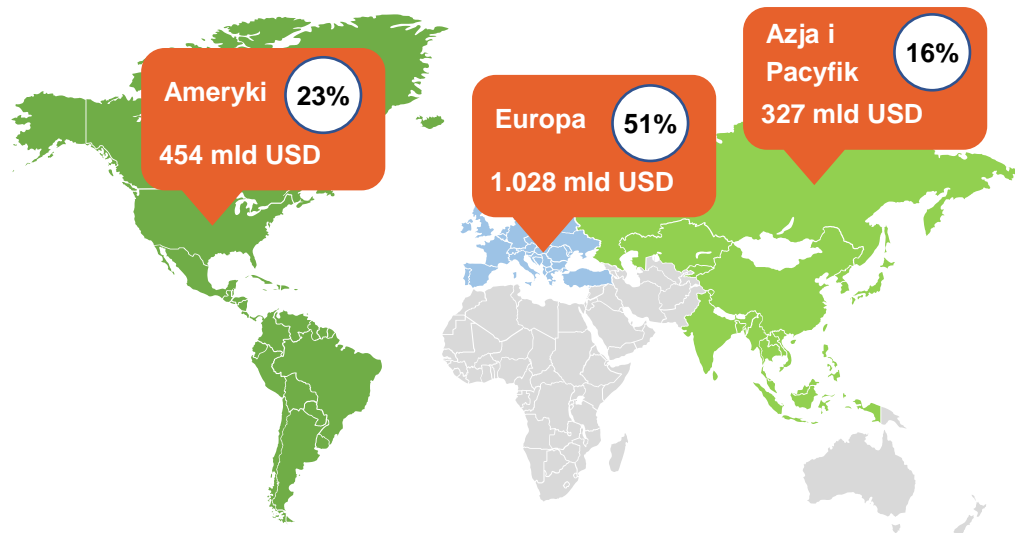


ECA z EXIM
(zabezpieczenie
kontraktów – główny
biorca ryzyka + możliwość
ich finansowania)



Otoczenie rynkowe ubezpieczenia krótkoterminowe¹

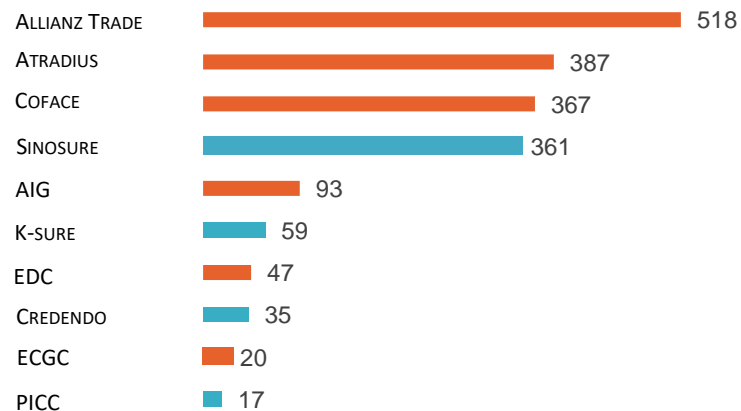
Ekspozycja oraz jej struktura regionalna



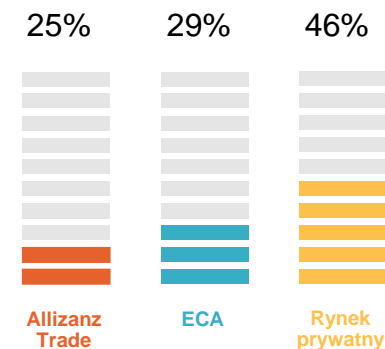
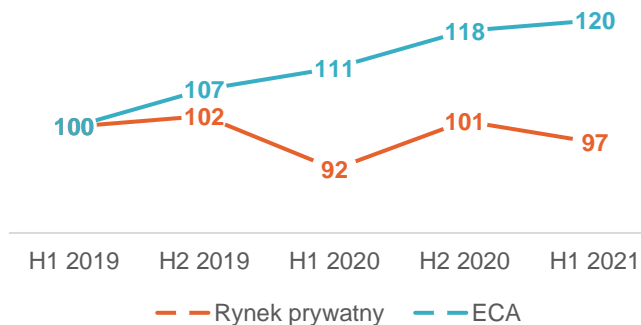
2,01 bln USD

Wynosiła całkowita ekspozycja rynku ubezpieczeń należności krótkoterminowych w 2022 roku

10 największych ubezpieczycieli (ekspozycja w mld USD)



Zmiany w ekspozycji w porównaniu do wartości sprzed pandemii COVID-19, H1 2019=100

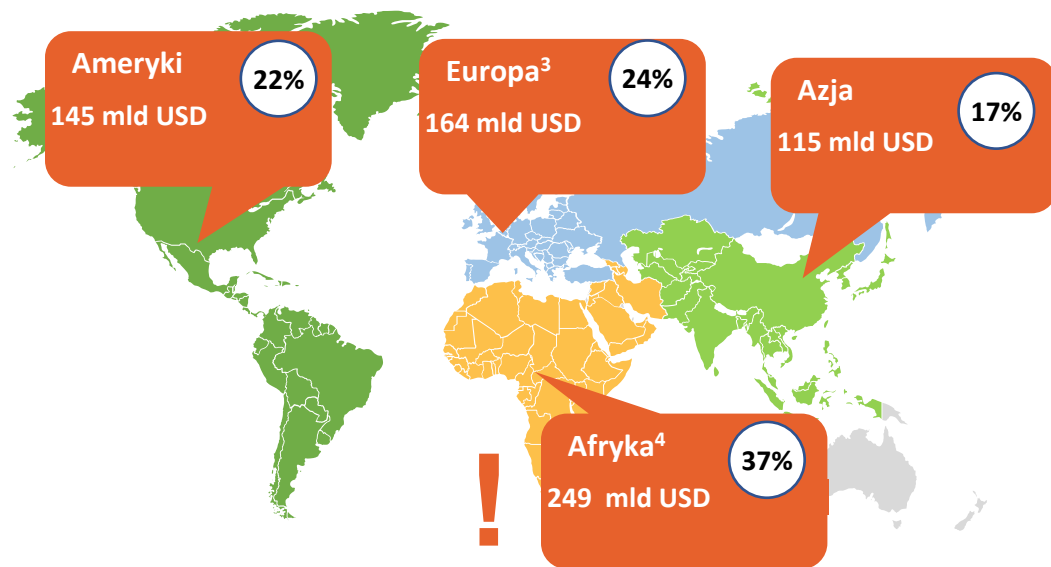


9 miejsce

ma KUKE wśród wszystkich ECA

Otoczenie rynkowe ubezpieczenia średnio i długoterminowe¹

Ekspozycja oraz jej struktura regionalna¹



¹ Źródło: Unia Berneńska na podstawie danych za 2022 rok..

³ Europa, w tym Rosja

⁴ Afryka Subsaharyjska oraz region MENA

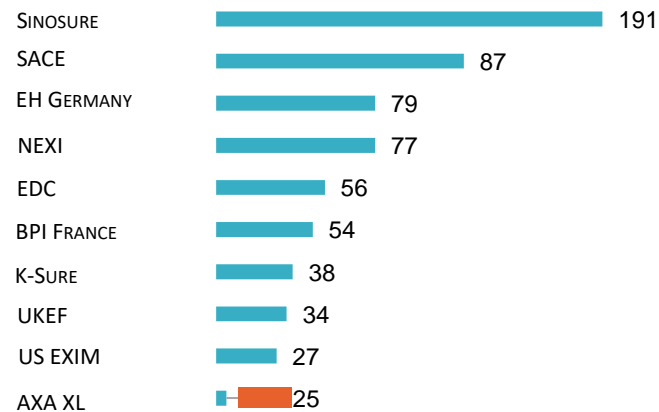
659 mld USD

Wynosiła całkowita ekspozycja rynku
MLT na koniec 2022 roku

718 mln USD

Wynosiła całkowita ekspozycja KUKE
w MLT na koniec 2022 roku

10 największych ECA (w mld USD)



ECA a Odbudowa Ukrainy



KUKE jako jedyny ECA

Do tej pory otworzył limity ST na Ukrainę i to już w czerwcu 2022 roku

Wartość potencjalnych strat – zaangażowanie KUKE – stan na dzień 24.02.2022 (w mln zł)

	Ukraina	Rosja	Białoruś	Łącznie
Ubezpieczenie<2 lat	675	721	316	1712
Ubezpieczenie>2 lat	662	27	1042	1732
Gwarancje	19	32	304	355
Łącznie	1356	780	1663	3799

Potential structure of funds (illustrative), bn USD¹

	2022	2023-25	2026-32	Total
Partner grants	~60-65	~100-150 ^a	~100-150 ^b	~250-300
Partner debt/equity, e.g.: Infrastructure/housing modernization Large-scale Energy projects Financial system support Co-funding of private investment	-	~100-150 ^c	~100-150 ^d	~200-300
Private investment: Co-financing into infrastructure projects (incl. PPP) Value-adding sectors Other commercially viable investments	-	>50	>200	>250
				>750

^a Damaged infrastructure

^b Potentially financed via EU Structural Funds, based on CE countries benchmarks

^c Non damaged infrastructure assumed, banking system support

^d Infrastructure needs, not covered by EU Structural Funds

May requires ECA support!

Finansowanie transakcji trade finance uczestnicy rynku



EPC contractor

Generalny wykonawca kontraktów, który odpowiedzialny jest za przygotowanie oferty, zapewnienie wszystkich łańcuchów dostaw oraz spięcia finansowania dla Inwestora.

Oceniamy jego zdolność do wykonania kontraktu.



Polski Eksporter

Może być zarówno Inwestorem, jak i Generalnym wykonawcom. Jednakże na ten moment jest ich bardzo niewielu.

Staramy się doprowadzić do tego by w każdej transakcji było jak najwięcej tzw. kontentu polskiego.



Inwestor

W transakcjach typu trade finance rozróżniamy głównie sovereign risk oraz ryzyko inwestora prywatnego.

Oceniamy jego zdolność do spłaty zadłużenia i obsługi inwestycji.



Bank Finansujący

Finansuje transakcje i przeprowadza jego pełną ocenę kredytową. Ma obowiązek wypełniać instrukcje ECA również po dopięciu finansowania.

Najczęściej nasz „faktyczny klient” 😊.



ECA

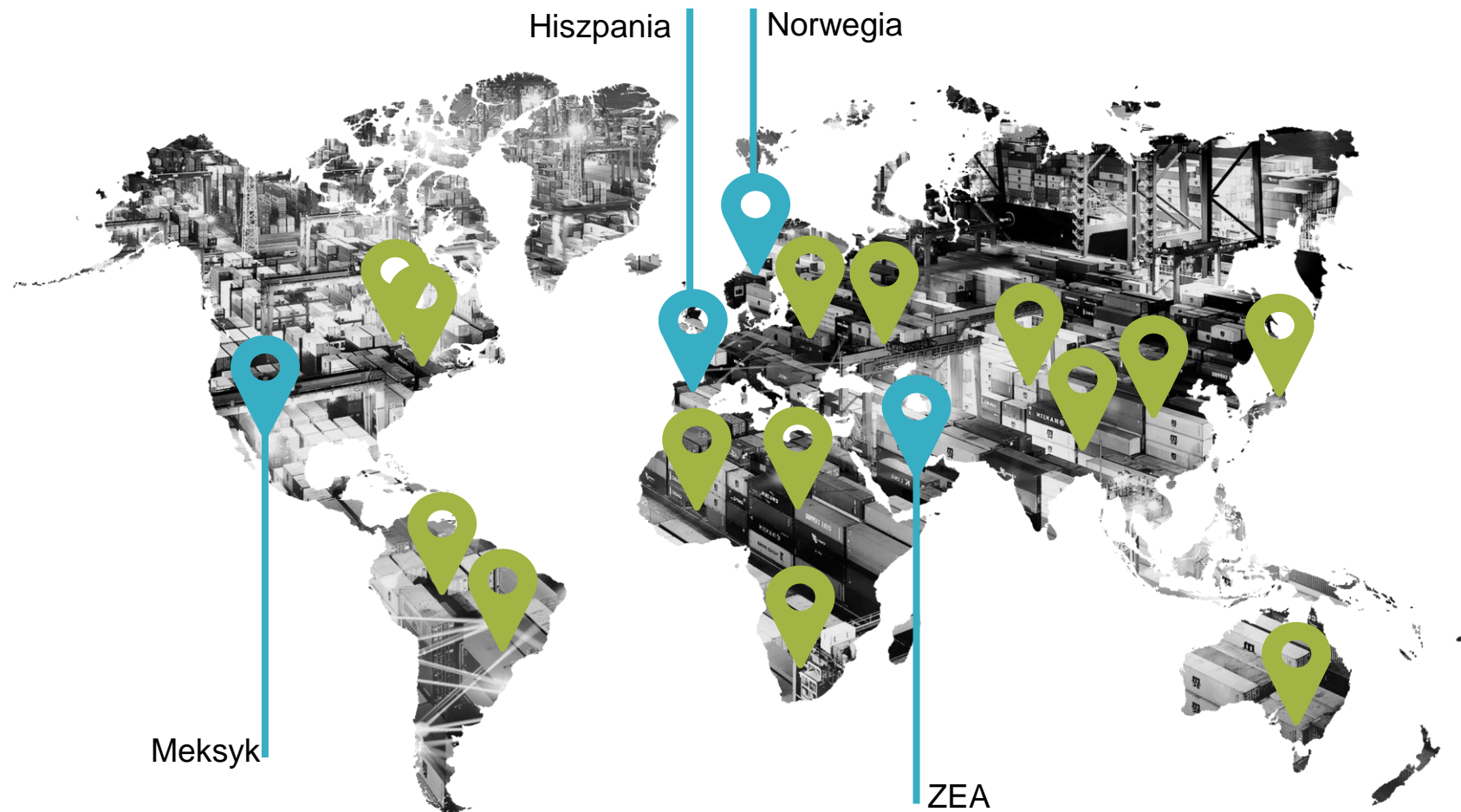
Naszymi Klientami są wszyscy uczestnicy całego „łańcucha wartości” trade finance. Musimy znać i rozumieć jego wszystkich uczestników, bo na sam koniec pokrywamy nawet do 100% ryzyka z nimi związanego!

Trade finance to praca w wielu branżach na całym świecie



119

Zagranicznych rynków
ubezpieczaliśmy w 2022



ECA na świecie



Reprezentowanie Polski w międzynarodowych grupach roboczych



Grupa Uczestników Porozumienia w sprawie Oficjalnie Wspieranych Kredytów Eksportowych

Ang. *The Participants to the Arrangement on Officially Supported Export Credits*

➔ **Rola KUKE:** Instytucja wspierająca dla MF

Grupa zajmuje się wszystkimi zagadnieniami Konsensusu oraz niektórych Porozumień Sektorowych*, podejmowane są decyzje polityczne. Na tym szczelbu przedstawiane jest stanowisko UE (wcześniej wypracowane z udziałem państw członkowskich na szczelbu wspólnotowym). Część obowiązków administracyjnych nałożonych przez Konsensus, KUKE realizuje samodzielnie (bez udziału MF) – notyfikacje ex ante oraz raportowanie.

Grupa Ekspertów Technicznych Uczestników Porozumienia

Ang. *Technical Experts of the Participants to the Arrangement*

➔ **Rola KUKE:** Instytucja wspierająca dla MF

Grupa zajmuje się tematami, które zależą od mandatu nadanego przez Uczestników Porozumienia. W przeszłości zajmowała się m.in. modelem stawek ubezpieczeniowych. Obecnie pracują dwie podgrupy w ramach inicjatywy modernizacji Konsensusu. Pierwsza poświęcona zmiennym stopom procentowym (uczestniczy tylko MF). Druga – zajmuje się warunkami transakcji i stawkami/holistic pricing system (uczestniczy KUKE). Dyskusje mają charakter czysto techniczny.

Podgrupa Ekspertów ds. Ryzyka Kraju

Ang. *Sub-Group of Country Risk Experts*

➔ **Rola KUKE:** Instytucja wspierająca dla MF

Grupa Robocza ds. Kredytów Eksportowych i Gwarancji Kredytowych

Ang. *Working Party on Export Credits and Credit Guarantees*

➔ **Rola KUKE:** Instytucja wspierająca dla MF, w spotkaniach plenarnych kraj reprezentuje MF, a grupach roboczych KUKE

Na tym gremium przedstawiane jest stanowisko RP (jako członek OECD) grupa zajmuje się wszelkimi zagadnieniami, wymogami, standardami dla kredytów eksportowych udzielanych przez państwa OECD, np. trzema rekomendacjami (środowiskową, ds. walki z korupcją, dot. zrównoważonego kredytowania), raportowaniem, wymianą informacji. Dodatkowo:

- Grupa Praktyków ds. Rekomendacji Rady OECD w sprawie Wspólnego Podejścia przy analizie środowiskowej i społecznej w kontekście Oficjalnie Wspieranych Kredytów (czyli Grupa Praktyków Środowiskowych) - regularnie wymieniają się doświadczeniami i informacjami dotyczącymi zagadnień społeczno-środowiskowych.
- Warsztaty poświęcone Rekomendacji w sprawie przekupstwa w kontekście oficjalnie wspieranych kredytów eksportowych.

Grupa Robocza ds. Kredytów Eksportowych i Gwarancji Kredytowych

Ang. *Working Party on Export Credits and Credit Guarantees*

➔ **Rola KUKE:** Instytucja wspierająca dla MF



Grupa Robocza ds. Kredytów Eksportowych i Gwarancji Kredytowych

➔ **Rola KUKE:** Instytucja wspierająca dla MF, na szczelbu roboczym i w kwestiach technicznych uczestniczy głównie KUKE

Grupa wypracowuje stanowisko UE do zaprezentowania Uczestnikom Porozumienia OECD (podczas tych posiedzeń MF konsultuje z KUKE stanowisko RP) oraz dyskutowane są wszelkie pozostałe kwestie dotyczące kredytów eksportowych w UE (np. komunikat krótkoterminowy, sankcje, WTO, raportowanie dla Parlamentu Europejskiego).



Polskie firmy biorą udział w modernizacji oddziałów położniczych w

62 szpitalach

w Republice Wybrzeża Kości Słoniowej.



Finansowanie polskiej części międzynarodowego projektu o wartości

159 mln euro

ubezpiecza KUKE.

Finansowanie inwestycji



**Let's get global
with KUKE**



Wyniki działalności KUKE w 2022 r.

Wyniki działalności KUKE w 2022 r.

137,21 mld zł

łączna wartość
ubezpieczonych obrotów

5 094

czynnych polis na koniec 2022 r., w tym:

- 1 980 polis ubezpieczeń należności
- 3 114 gwarancji ubezpieczeniowych

124 661

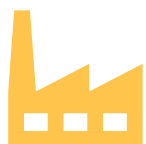
czynnych limitów kredytowych i gwarancyjnych
na koniec 2022 r.

201

krajów, które mogą być
objęte ochroną
ubezpieczeniową



Wybrane projekty eksportowe ubezpieczone w latach 2018 – 2022



534
mln PLN

modernizacja
elektrowni

Turcja



803
mln PLN

dostawa
wagonów metra

Z.E.A.



333
mln PLN

statki

Norwegia



120
mln PLN

dostawa
pociągów
regionalnych

Norwegia



256
mln PLN

budowa 2 centrów
handlowych

Ukraina



350
mln PLN

rozbudowa Akademii
Rybołówstwa i Nauk o Morzu
w Namibe

Angola

An aerial, top-down view of a large container yard at night. The yard is filled with numerous stacks of intermodal containers in various colors, including blue, red, green, and white. Several yellow gantry cranes are positioned along the stacks, and a few forklifts are visible on the paved ground. The scene is illuminated by artificial lights, creating a high-contrast environment. The text "Rozwiązania w ofercie KUKE" is overlaid in the center of the image.

Rozwiązania w ofercie KUKE

Kryteria uzyskania zabezpieczenia KUKE

- Przyznanie klientowi „statusu eksportera” przez KUKE jeśli eksport stanowił min 20% w jego sprzedaży w 3 z 5 wybranych ostatnich lat, lub
- Klient realizuje kontrakt eksportowy, lub
- Klient realizuje inwestycję krajową generującą eksport, lub
- Klient ze „statusem eksportera” realizuje inwestycję krajową, lub
- Klient realizuje inwestycję bezpośrednią za granicą



Gwarancje spłaty kredytu krótkoterminowego i gwarancje płatnicze

Na prefinansowanie / kredyt bieżący

- Gwarancje spłaty kredytu dla eksportera na realizację konkretnego kontraktu eksportowego lub jego działalność bieżącą. Beneficjentem instytucja finansowa.
- **Przykład:** uprawa i sprzedaż borówek, produkcja i sprzedaż mebli na cruisera, potrzeba finansowania płynności firmy, będącej eksporterem.

Na dostawy

- Gwarancja spłaty zobowiązań eksportera związanych z dostawami od kontrahentów krajowych lub zagranicznych do produkcji przeznaczonej na eksport. Beneficjentem kontrahenci (dostawcy) eksportera.
- **Przykład:** zakup materiałów do produkcji i maszyn



LPP S.A. –
kredyt obrotowy z gwarancją KUKE

BNP Paribas Bank Polska
zwiększyło finansowanie dla **LPP**
S.A. o 400 mln zł.

LPP S.A. jest największym
producentem tekstyliów w Europie
Środkowej i polskim eksporterem na
niemal 40 rynków na całym świecie.

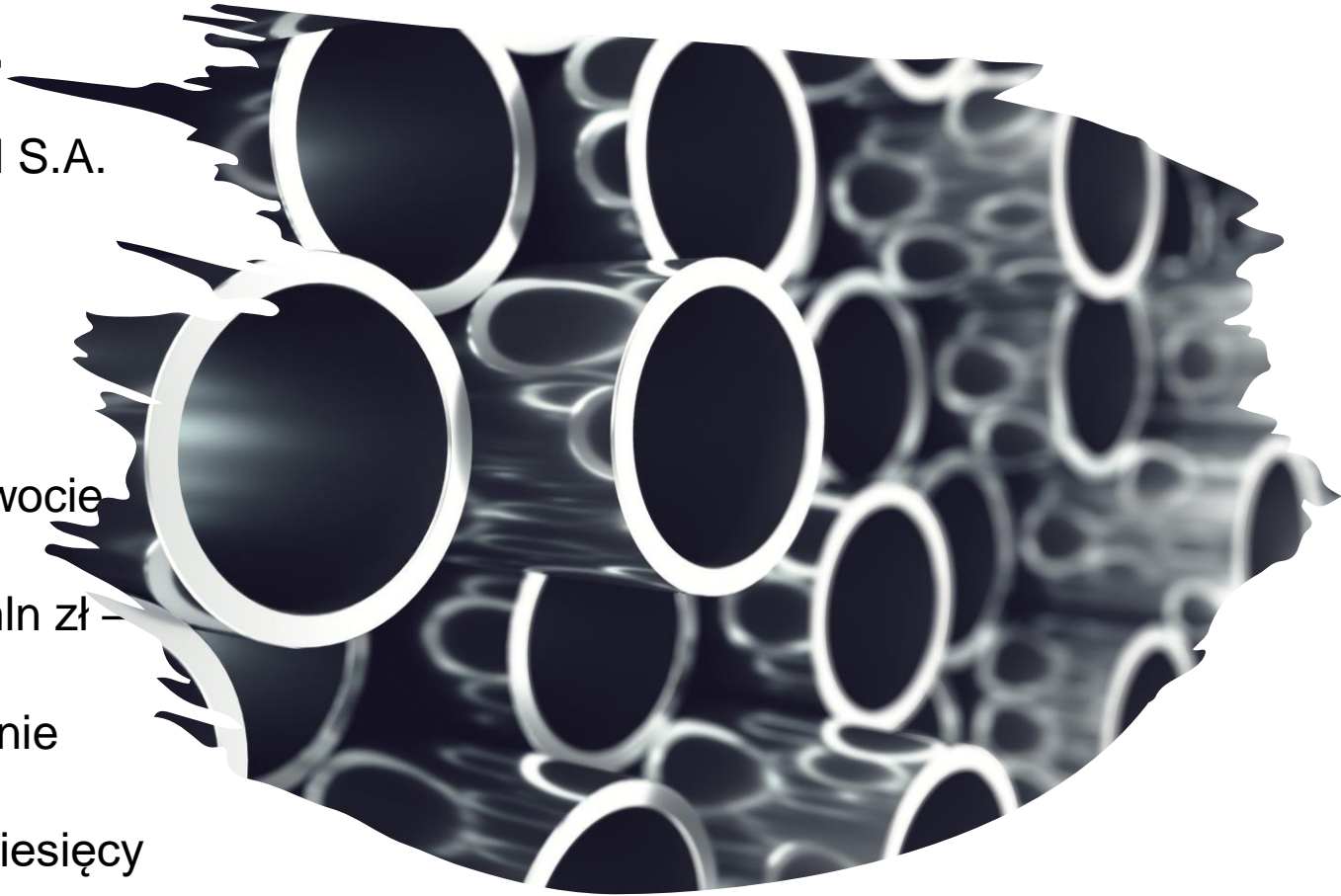


Ferrum S.A.

kredyt obrotowy z gwarancją KUKE

W komunikacie z dn. 31.10.2022 Zarząd FERRUM S.A. poinformował o zawarciu z bankiem BNP Paribas Bank Polska S.A. umowy wielocelowej linii kredytowej w kwocie 60 mln zł z przeznaczeniem na:

- kredyt w rachunku bieżącym w maksymalnej kwocie 15 mln zł
- kredyt odnawialny w maksymalnej kwocie 45 mln zł – finansowanie zakupów
- linię akredytyw w kwocie 60 mln zł – finansowanie zakupów
- limit został udostępniony Spółce na okres 18 miesięcy
- zabezpieczenie spłaty Limitu stanowi m.in. gwarancja ubezpieczeniowa KUKE



Wielton – finansowanie kontraktu eksportowego **- wykup wierzytelności z gwarancją KUKE**



**Bank Gospodarstwa
Krajowego** pomógł
w eksporcie na kolejny rynek
zagraniczny – do
Wybrzeża Kości Słoniowej.

Firma **Wielton** sprzeda tam
swoje naczepy, ubezpieczając
transakcję w KUKE.

Gwarancja inwestycyjna

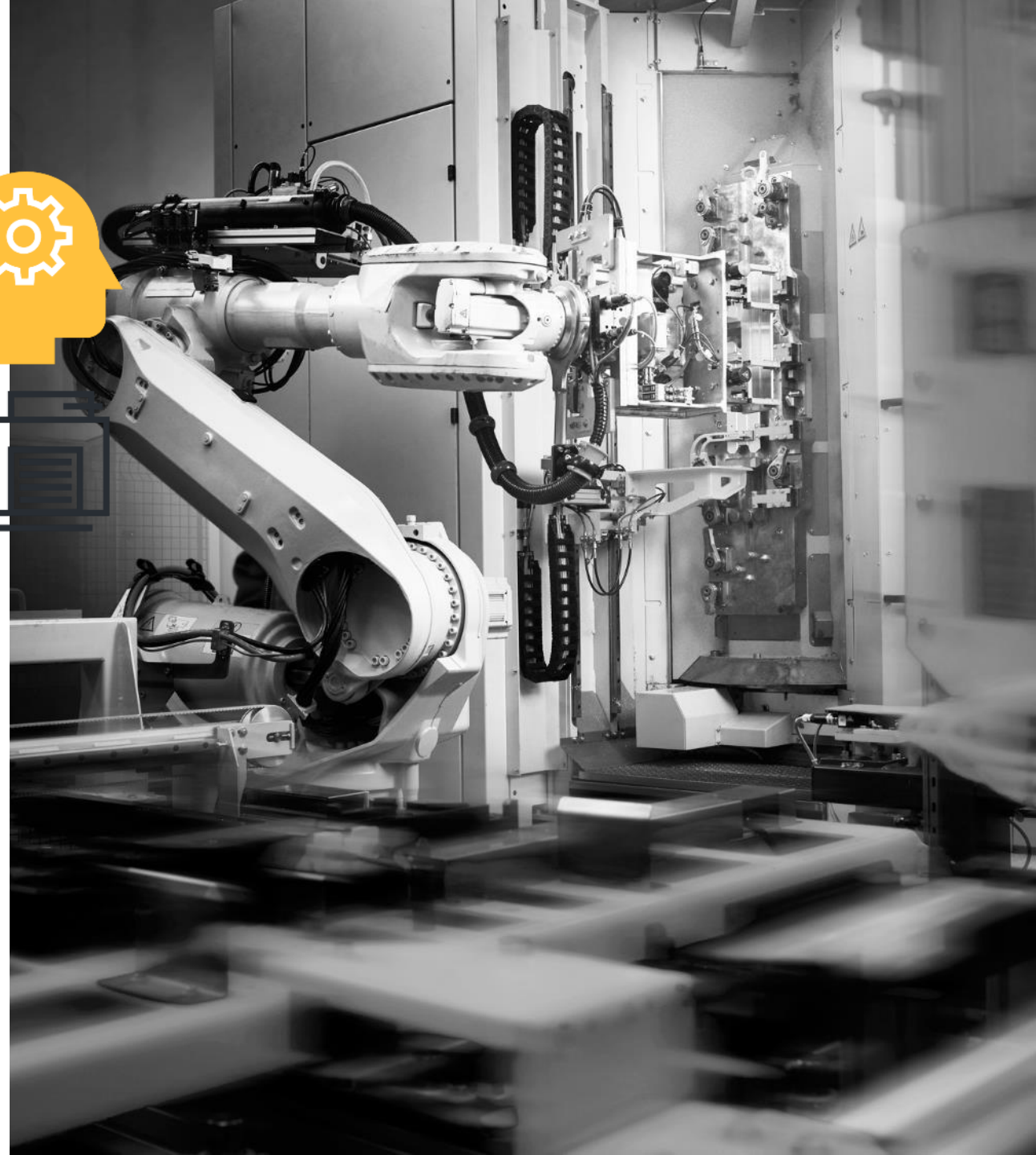
Na inwestycje krajowe generujące eksport

- Gwarancja spłaty kredytu inwestycyjnego na rozwój; albo firma albo inwestycja musi generować eksport – min. 20% eksportu, 5+ mln PLN.
- **Przykład:** budowa nowej hali, kupno terenu, zakup linii produkcyjnej, maszyn, etc.

Zobacz filmy:

<https://youtu.be/YnDi4uxiE4c>

<https://youtu.be/YmfFWpYkSbM>



Cognor

kredyt inwestycyjny z gwarancją KUKE - Santander

Rozbudowa
i unowocześnienie
zakładów produkcyjnych
spółki **Cognor**

400 milionów złotych



BTH kredyt inwestycyjny

Kredyt przyznany przez
BNP Paribas na rozbudowę hali
produkcyjnej oraz powierzchni
magazynowej

Kredyt zabezpieczony w 80%
gwarancją **KUKE**

90 milionów złotych



MA Polska, dzięki gwarantowanemu przez **KUKE** kredytowi z **PKO BP**, sfinansowało inwestycję o wartości ponad **150 mln zł** służącą produkcji elementów dla nowych modeli samochodów



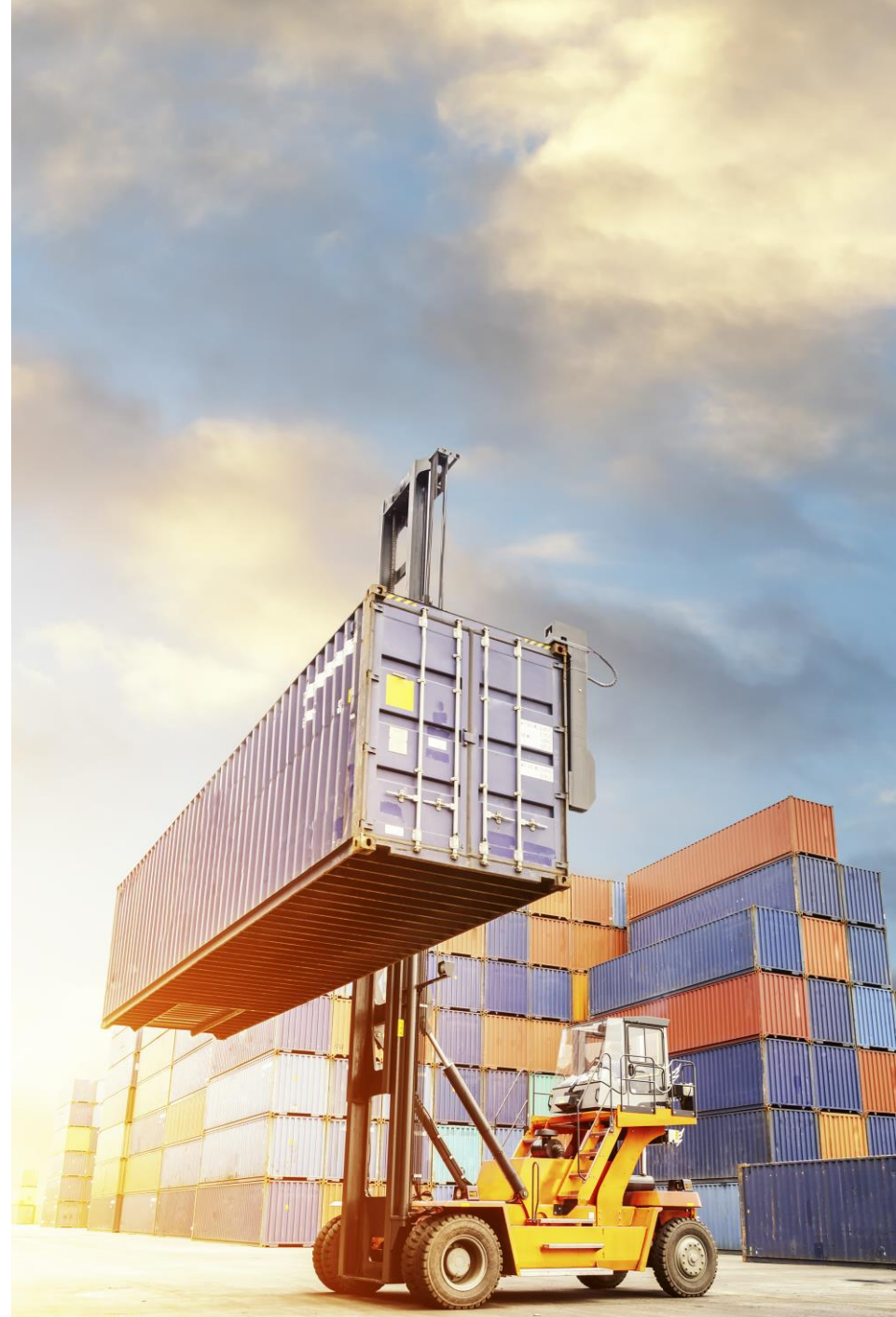
Finansowanie inwestycji zagranicznej

Ubezpieczenie braku spłaty kredytu inwestycyjnego

- Możliwość uzyskania finansowania inwestycji zagranicznej, przejęcia czy akwizycji dzięki pozyskaniu przez bank zabezpieczenia od ryzyka braku spłaty kredytu.
- **Przykład:** kredyt na budowę fabryki mebli, przejęcie firmy za granicą, inwestycja w zwiększenie mocy produkcyjnych w zagranicznej fabryce.

Opcje:

- Ubezpieczenie ryzyka politycznego,
- Ubezpieczenie ryzyka siły wyższej.



Boryszew S.A.

kredyty inwestycyjne z gwarancją/polisą KUKE

BNP Paribas Bank Polska
i **KUKE** zapewniły

Grupie Boryszew finansowanie
w wysokości prawie

200 milionów złotych

na zakup linii technologicznych służących do
produkcji w Polsce i w Meksyku
komponentów nowoczesnych samochodów
elektrycznych.

Kredyty są **zabezpieczone gwarancją (dla
inwestycji krajowej) i polisą (dla IBZ).**



Gwarancje kontraktowe

Gwarancje dla eksportera

- Zabezpieczenie wynikających z kontraktu zobowiązań eksportera wobec kontrahenta. Beneficjentem zamawiający np. inwestor.
- Podejście limitowe lub pod indywidualny kontrakt.
- **Przykład:** gwarancja wadialna, gwarancja zwrotu zaliczki, gwarancja dobrego wykonania, gwarancja usunięcia wad i usterek.

Regwarancje dla banku

- Zabezpieczenie zobowiązań instytucji finansowych wystawiających gwarancje zabezpieczające zobowiązania eksportera wobec kontrahenta. Beneficjentem bank.
- **Przykład:** gwarancja – 80% ryzyka KUKE, 20% bank



CRIST gwarancje

Stocznia Crist

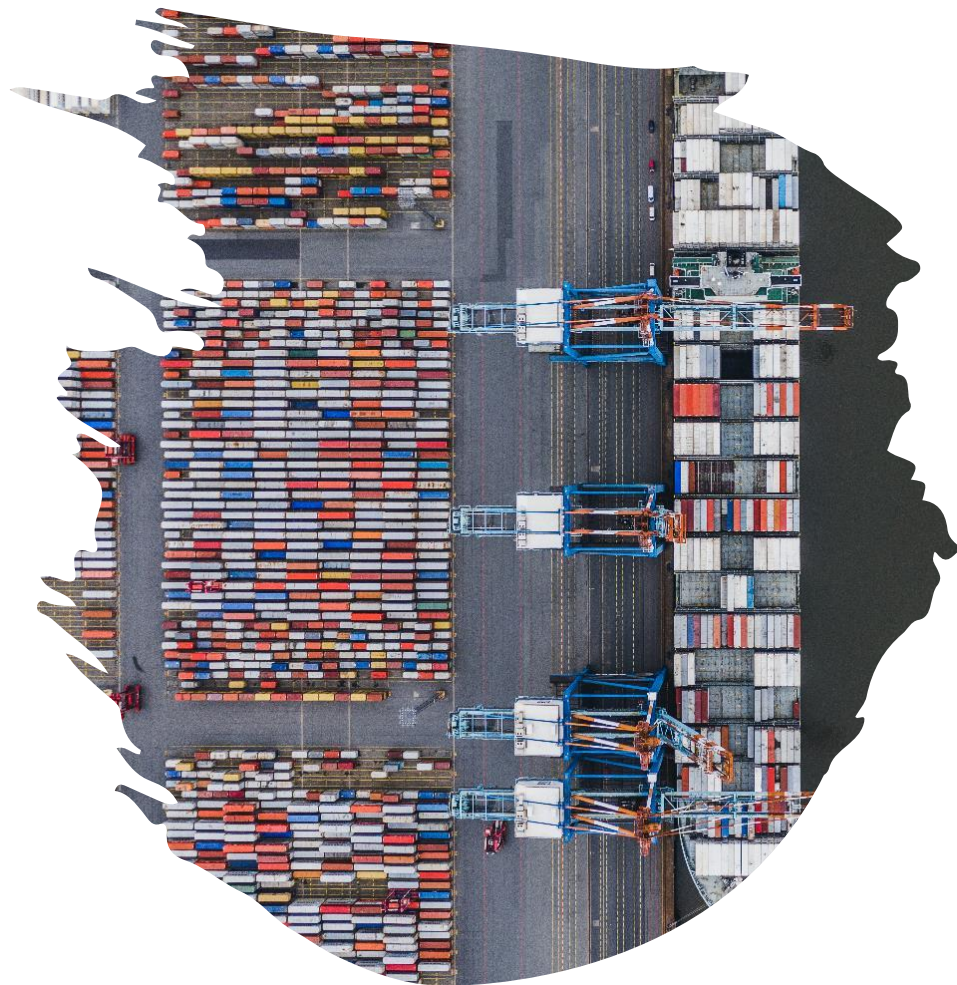
buduje specjalistyczną jednostkę pontonową. Weźmie ona udział w budowie tunelu między Niemcami a Danią – jednego z **najważniejszych** połączeń w europejskim systemie transportowym.

Suma udzielonych przez KUKE gwarancji w tym projekcie wyniesie

107 milionów euro



akredytywy zabezpieczone gwarancją KUKE



Gwarancje dla
Gdańskiej Stoczni
„Remontowa”
na kwotę
110 mln euro
na budowę promów dla
polskich armatorów

SOLARIS

gwarancje banku zabezpieczone re-gwarancjami KUKE

KUKE i Santander Bank Polska gwarantują hiszpański kontrakt Solarisa

Polska firma dostarczy

250

autobusów do Madrytu

Wartość kontraktu

68,6

mln euro

KUKE udzieli bankowi
regwarancji i zabezpieczy

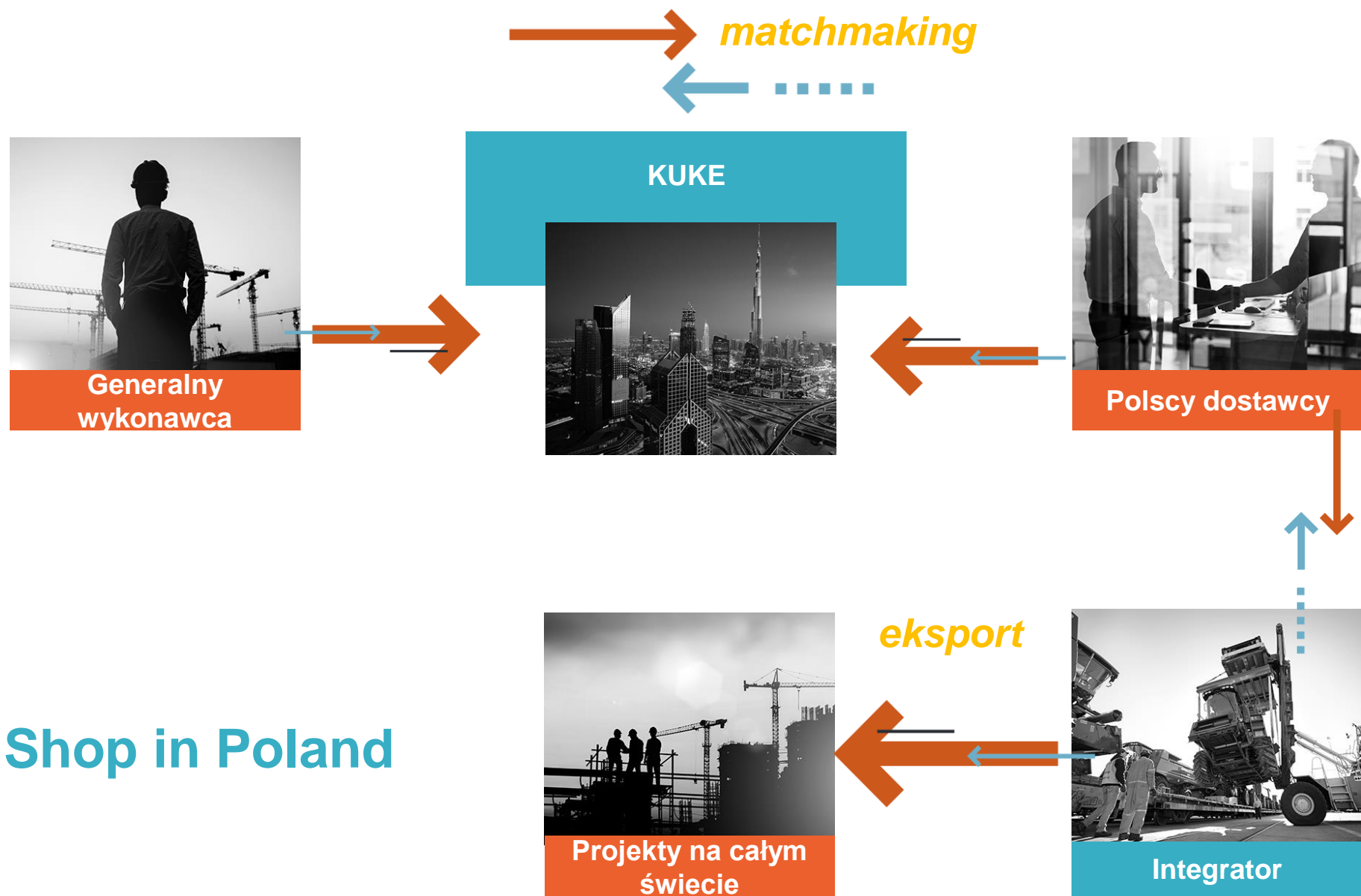
80%

zobowiązania banku



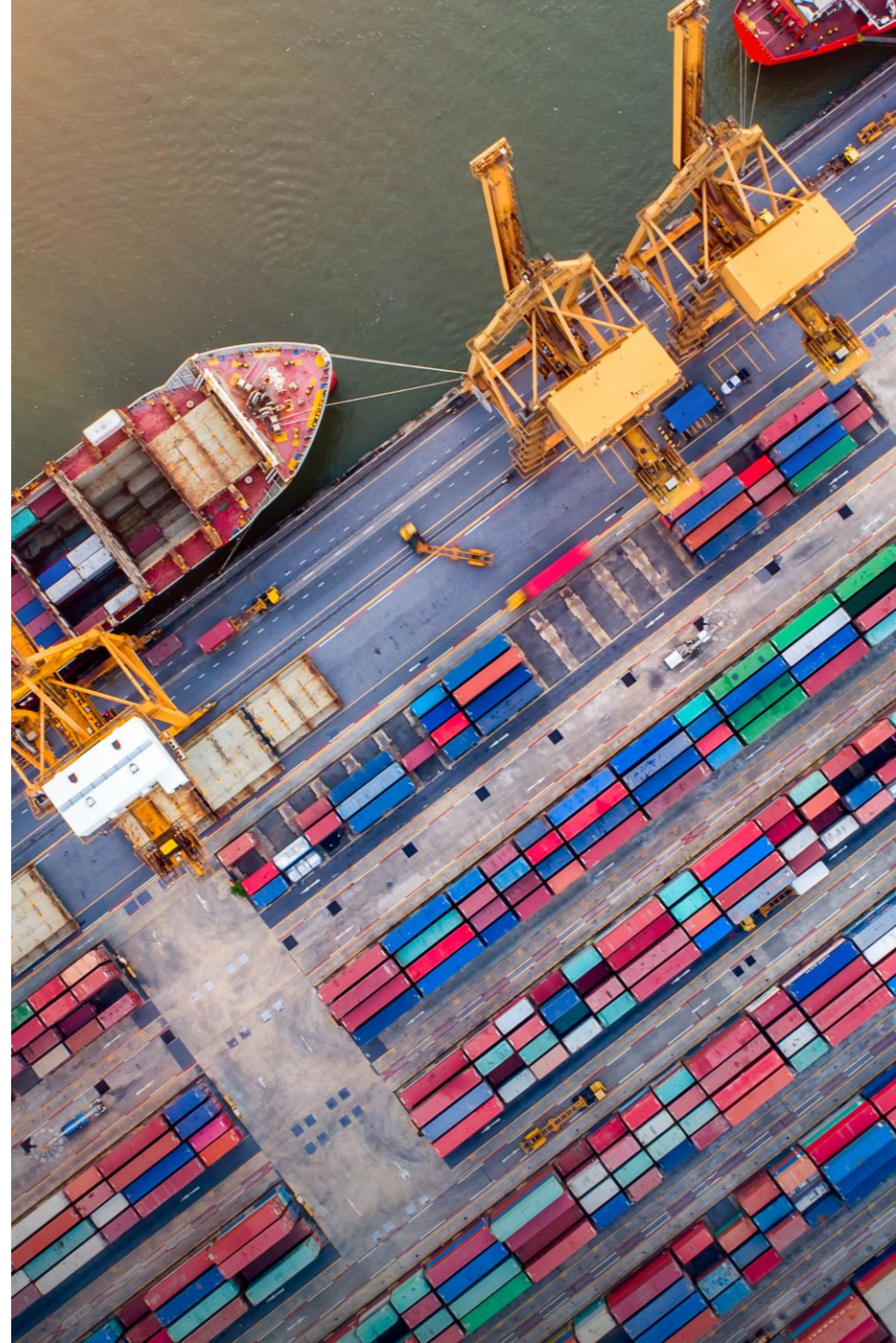
Shop in Poland





Finansowanie dla inwestorów zagranicznych „Shop in Poland”

- Zabezpieczenie terminowej spłaty na rzecz banku kredytu udzielonego nabywcy zagranicznemu na nabycie od polskiego eksportera/-ów towarów czy usług pochodzenia polskiego.
- **Przykład:** KUKE wraz z duńską agencją kredytów eksportowych EKF ubezpieczyła kredyt zaaranżowany przez brytyjski bank Standard Chartered na modernizację oddziałów położniczych w szpitalach Wybrzeża Kości Słoniowej. **Wśród firm realizujących te prace będą polskie podmioty. Wartość polskiej części kontraktu eksportowego wynosi 46,5 mln euro.**





Polskie firmy biorą udział w modernizacji oddziałów położniczych w

62 szpitalach

w Republice Wybrzeża Kości Słoniowej.

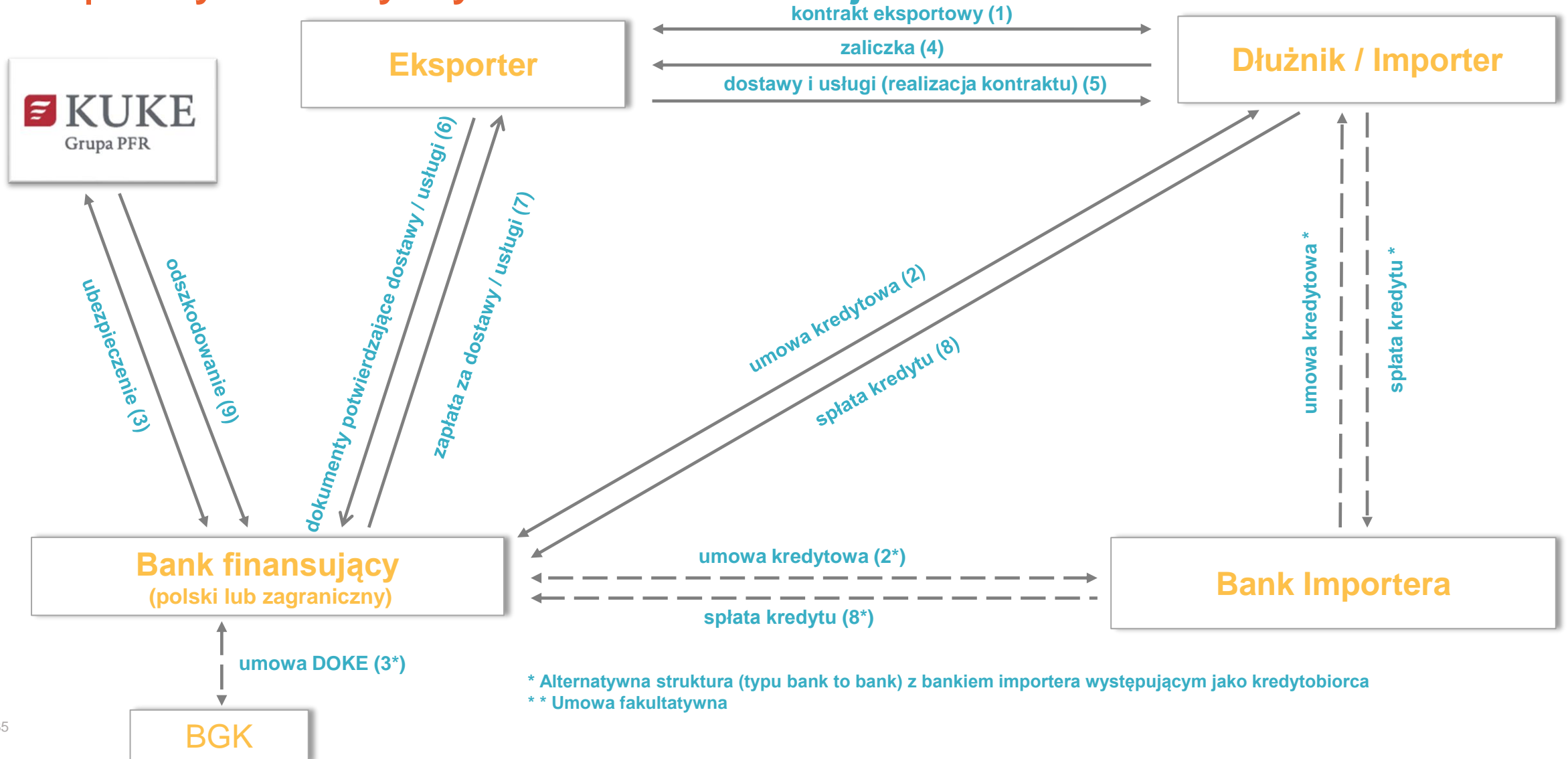


Finansowanie polskiej części międzynarodowego projektu o wartości

159 mln euro

ubezpiecza KUKE.

MLT | Kredyt dla nabywcy – schemat transakcji





KUKE

Grupa PFR

Znajdujemy
możliwości

Dziękujemy

Niniejsza prezentacja („Prezentacja”) jest wyłącznie materiałem promocyjnym dotyczącym rozwiązań produktowych oferowanych przez KUKE S.A. („Spółka”), przygotowanym przez Spółkę.

Prezentacja nie stanowi oferty sprzedaży i ma charakter wyłącznie promocyjny i w żadnym wypadku nie stanowi zachęty czy podstawy do podejmowania decyzji o nabyciu danego rozwiązania produktowego. Informacje zawarte w Prezentacji służą wyłącznie celom informacyjnym i zostały oparte na źródłach, które Spółka uznaje za wiarygodne i sprawdzone. Podane informacje mogą być aktualizowane, uzupełniane, poprawiane lub zmieniane, przy czym mogą być to zmiany istotne. Spółka nie składa żadnych oświadczeń ani zapewnień, w sposób wyraźny lub dorozumiany, dotyczących poprawności, kompletności lub rzetelności informacji lub opinii zawartych w Prezentacji i nie ponosi odpowiedzialności za decyzje podjęte na podstawie tych informacji lub opinii. Wszelkie opinie zawarte w Prezentacji odzwierciedlają ocenę na dzień sporządzenia Prezentacji i mogą ulec zmianie bez powiadomienia.

Spółka nie zobowiązuje się do dokonania aktualizacji ani korekty Prezentacji, bądź informacji oraz danych, na podstawie których została ona przygotowana. Ryzyko związane z wykorzystaniem informacji przedstawionych w Prezentacji ponosi sam użytkownik. Spółka, ani osoby działające w imieniu Spółki nie ponoszą pod żadnym względem odpowiedzialności wobec użytkowników lub osób trzecich za jakiegokolwiek szkody, jakie mogą powstać, wskutek niedbalstwa czy z innej przyczyny, w związku z wykorzystaniem niniejszej Prezentacji lub jakichkolwiek informacji w niej zawartych, ani za szkody, które mogą powstać w inny sposób w związku z informacjami stanowiącymi część niniejszej Prezentacji.

Majątkowe prawa autorskie do Prezentacji przysługują Spółce, a kopiowanie całości lub części Prezentacji, a także dokonywanie w niej zmian wymaga zgody Spółki.