

Załącznik B

do Warunków szczegółowych do Umów ubezpieczenia krótkoterminowych należności eksportowych – Polisa bez Granic

MINIMUM DOKUMENTOWE

dla Umów sprzedaży w ramach ustalonego Limitu kredytowego

wersja z dnia 2020-10-01

Warunki obowiązujące dla Umów sprzedaży w ramach ustalonego Limitu kredytowego, o których mowa w § 3 ust. 2 pkt 7 OWU:

Rodzaj warunku	W odniesieniu do obowiązującego Limitu kredytowego ustalonego w kwocie:	
	do 500.000 PLN (włącznie)* dla Kontrahenta z grupy krajów X** oraz w dowolnej kwocie dla Kontrahenta z grupy krajów Y**	powyżej 500.000 PLN* dla Kontrahenta z grupy krajów X**
1) Posiadanie przez Ubezpieczającego Umowy sprzedaży (w tym jednego oryginalnego egzemplarza dla KUKE S.A.), zawartej w formie pisemnej lub w formie elektronicznej z kwalifikowanym podpisem elektronicznym - o ile formę taką przewidują przepisy prawa Kraju Kontrahenta, i zawierającej:		X
a) strony i osoby je reprezentujące,		X
b) dokumenty, z których wynika umocowanie każdej osoby działającej w imieniu każdej ze Stron Umowy sprzedaży (dokumenty rejestrowe stron) lub pełnomocnictwo w formie pisemnej,		X
c) prawa i obowiązki poszczególnych Stron, w szczególności warunki dostaw, warunki i terminy płatności,		X
d) przedmiot Umowy sprzedaży - opis sprzedawanego towaru lub świadczonej usługi***,		X
e) cenę sprzedawanego towaru lub wynagrodzenia za świadczoną usługę albo wskazanie podstawy do wyliczenia ich wartości***,		X
f) zastrzeżenie, że w przypadku rozwiązania Umowy sprzedaży lub upływu terminu jej obowiązywania, Strony zobowiązują się do wykonania obowiązków powstałych w czasie jej trwania,		X
2) zamówienia (złożone w formie pisemnej lub dokumentowej),	X	X
3) kopie faktur eksportowych,	X	X
4) dokumenty celne poświadczające eksport,	X	X

* Dotyczy wartości Limitu Kredytowego (Indywidualnego Limitu kredytowego i Limitu kredytowego Ochrona+) obowiązującego w dniu powstania danej Należności.

** Kategoria grupy danego Kraju Kontrahenta wskazana w Załączniku A (Lista krajów) do Warunków szczegółowych.

*** Jeśli Umowa sprzedaży jest umową ramową warunki pkt 1 d i e mogą być spełnione przez ustalenie przedmiotu umowy i ceny w jednoznacznie wskazanych w umowie dokumentach (np. zamówieniach, potwierdzeniach zamówień, specyfikacji, innych).

5) dokumenty przewozowe potwierdzające odbiór towaru przez Kontrahenta lub wskazanego przewoźnika posiadającego upoważnienie do odbioru towaru,	X	X
6) potwierdzenie wykonania usługi w przypadku, gdy przedmiotem kontraktu jest świadczenie usługi.	X	X
7) jeżeli warunkiem udzielenia ochrony ubezpieczeniowej było ustanowienie zabezpieczenia w postaci poręczenia, umowa poręczenia powinna określać:	X	X
a) strony i osoby je reprezentujące,	X	X
b) dokumenty, z których wynika umocowanie każdej osoby działającej w imieniu każdej ze stron umowy poręczenia lub pełnomocnictwo w formie pisemnej (dokumenty rejestrowe stron),	X	X
c) prawa i obowiązki poszczególnych stron, w szczególności warunki poręczenia.	X	X

Elementy pomocnicze przy zawieraniu Umowy sprzedaży:

Zaleca się:

- podpisywanie Umów sprzedaży w każdym przypadku działań handlowych z Kontrahentami mającymi siedzibę w kraju wymienionym w Załączniku A (Lista krajów) do Warunków szczegółowych z powodów prawa dewizowego oraz procedury zgłaszania Należności w postępowaniach upadłościowych, niezależnie od warunku określonego w pkt 1,
- dokonywanie uzupełnienia lub zmiany Umowy sprzedaży w formie wymaganej przepisami prawa lub w formie, jaką strony przewidziały w celu zawarcia Umowy sprzedaży,
- określanie w Umowach sprzedaży sposobu składania zamówień,
- zapewnianie tożsamej właściwości sądu i prawa,
- archiwizację korespondencji pomiędzy Stronami.