

Bezpieczny rozwój Twojej firmy



Recepta na bezpieczny rozwój. **Dywersyfikacja.**

1.



Dywersyfikacja rynków zbytu

2.



Dywersyfikacja dostawców

3.



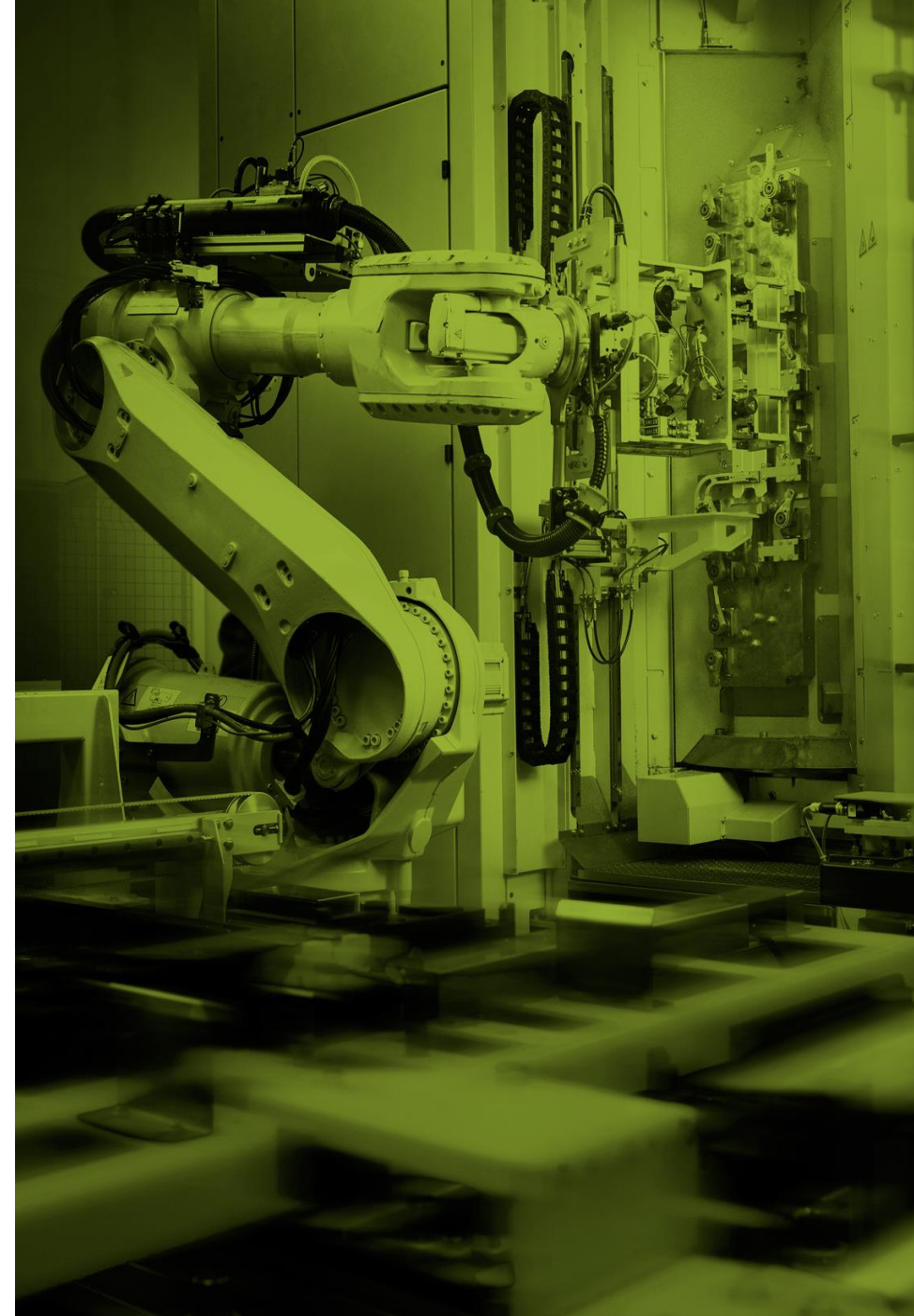
Dywersyfikacja finansowania



...tylko z rozwiązaniami **KUKE!**

Różne produkty, bezpieczne rozwiązania, szerokie kompetencje

Nasza oferta
sprosta każdemu wyzwaniu
małych, średnich i dużych firm
w kraju i na świecie.



Trzy filary nowego systemu wsparcia rozwoju polskich firm



1.

Umożliwianie
bezpiecznej
wymiany handlowej
i świadczenia usług.



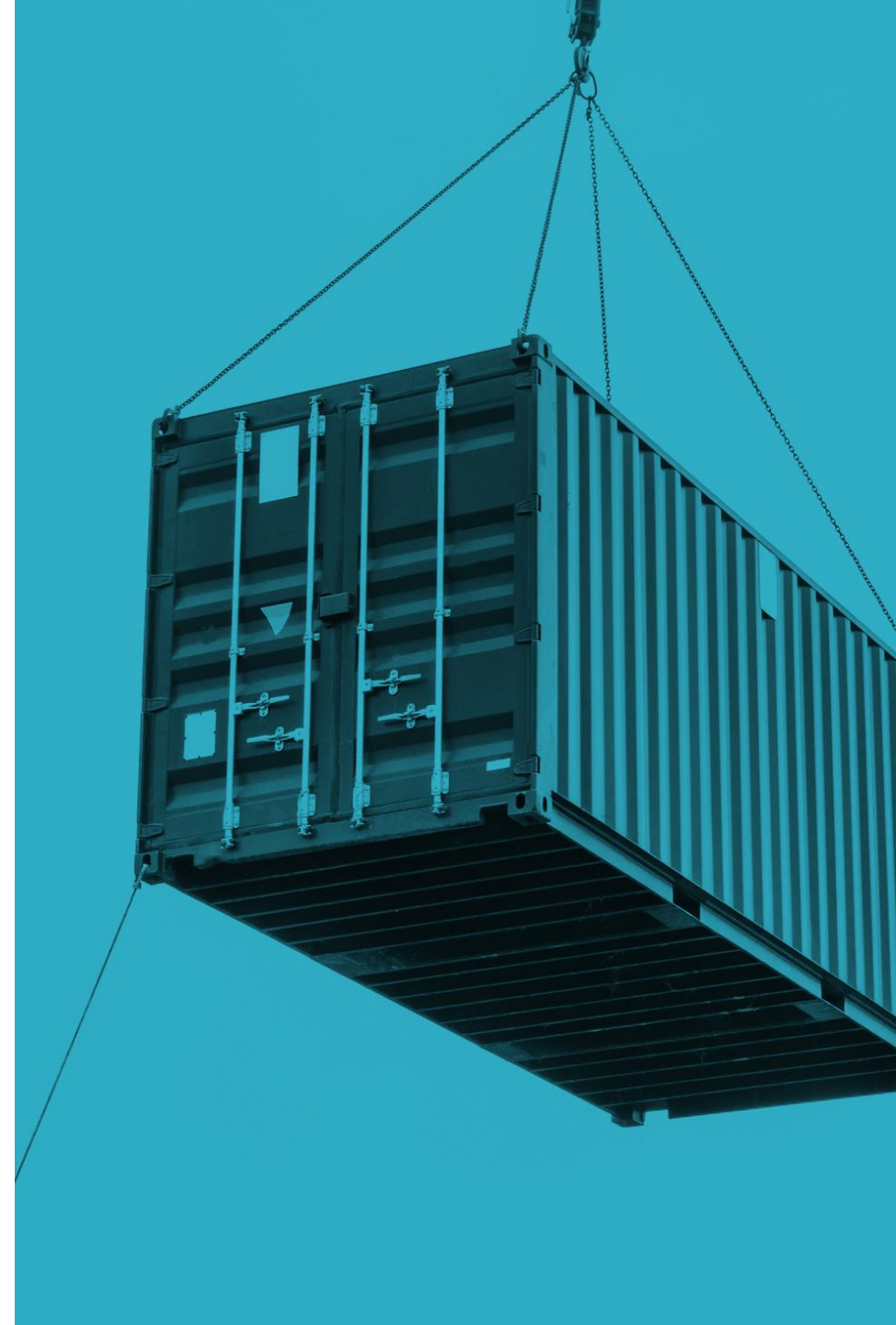
2.

Wspieranie polskich
przedsiębiorców
w finansowaniu ich
inwestycji w Polsce
i za granicą.



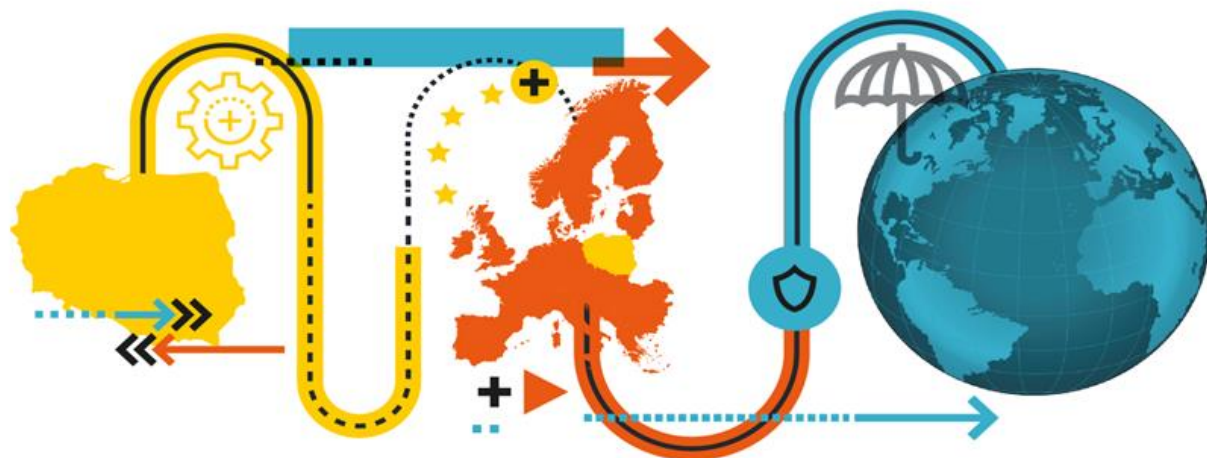
3.

Przyciąganie
zagranicznych
inwestorów do Polski
i kreowanie eksportu.



KUKE partnerem biznesowym każdego dnia

1.



PAKIET I EUROPOLISA

Zakres: Polska
Cel: umożliwienie bezpiecznej
sprzedaży na rynku krajowym

PAKIET I EUROPOLISA

Zakres: 40 krajów
Cel: utrzymanie i rozwój sprzedaży na
kluczowych rynkach ekspertowych

POLISA BEZ GRANIC - 35%

Zakres: pozostałych 160 krajów
Cel: utrzymanie bezpiecznej sprzedaży do
krajów poza UE

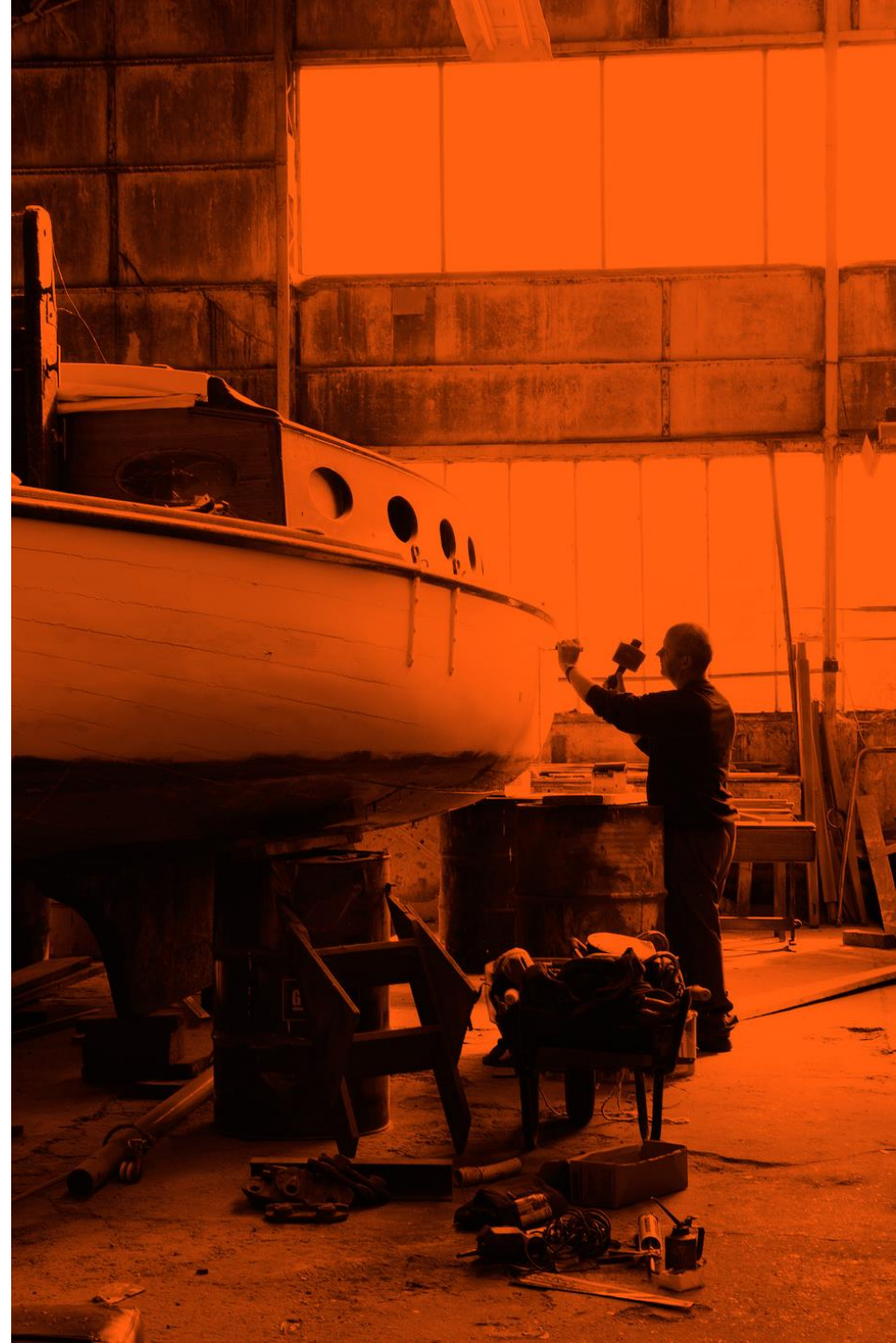
Łącznie: **201** krajów, które mogą być objęte ubezpieczeniem i finansowaniem



Polisa bez Granic

Charakterystyka

- Polisa powstała, aby minimalizować negatywne skutki prowadzenia działalności eksportowej w segmencie MSP i dużych przedsiębiorstwach.
- Możliwość ubezpieczenia wybranych kontrahentów z listy 160 krajów.
- Polisa obejmuje ryzyko: polityczne, handlowe oraz siły wyższej.
- Bezpłatna ocena kontrahentów oraz windykacja należności.
- Zakres ubezpieczenia można rozszerzyć o Ryzyko Produkcji.
- Brak kryterium krajowości produktów i usług.

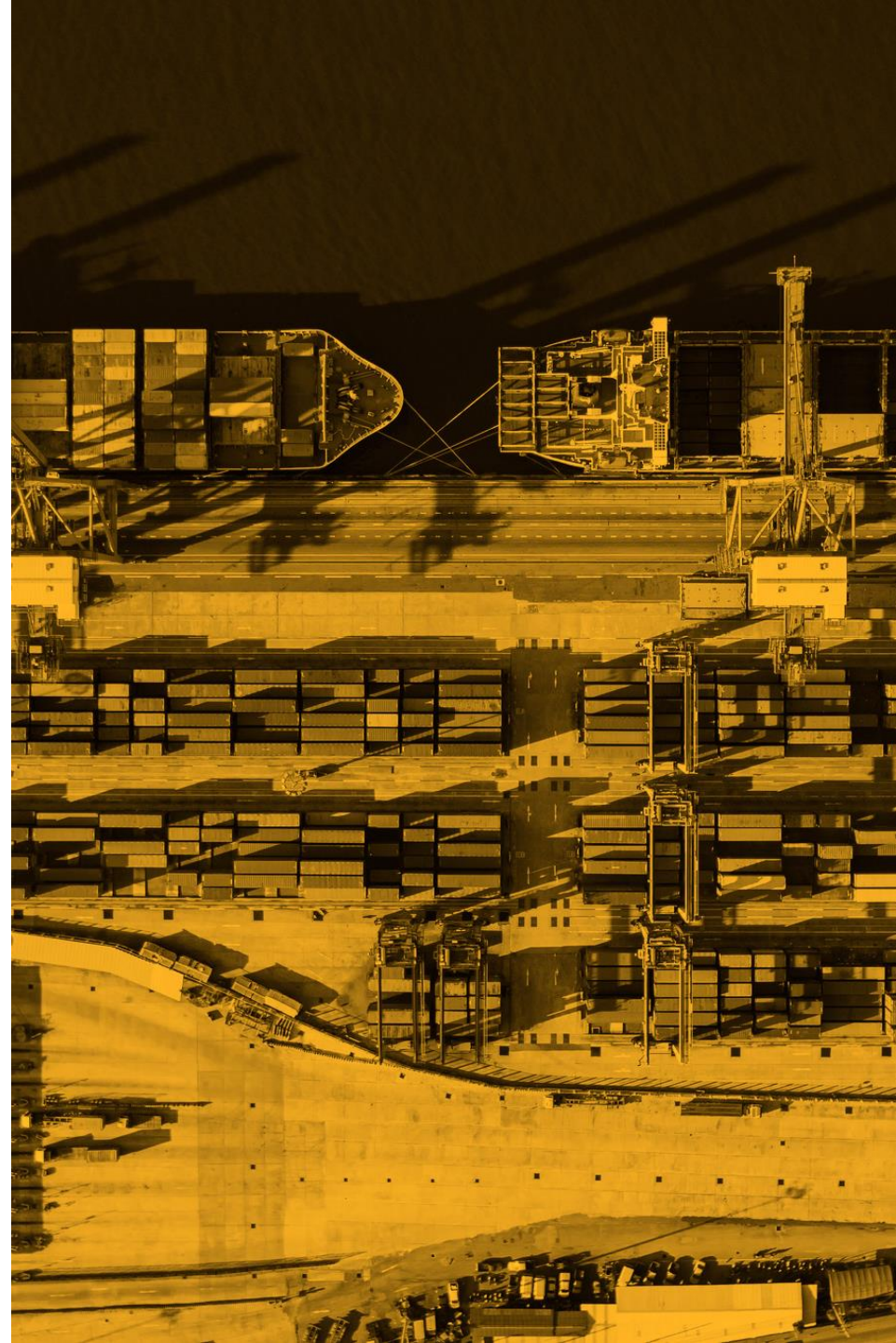


Polisa bez Granic

Dla kogo?

Produkt skierowany do firm:

- zarejestrowanych **na terenie Polski i podmiotów zależnych** z zagranicy (w ramach „Klauzuli umowy ubezpieczenia na cudzy rachunek”),
- prowadzących sprzedaż towarów lub usług **płatnych w Kredycie kupieckim**,
- prowadzących sprzedaż towarów lub usług do Kontrahentów zagranicznych **z listy krajów nierynkowych** (160 krajów - załącznik do Umowy ubezpieczenia).

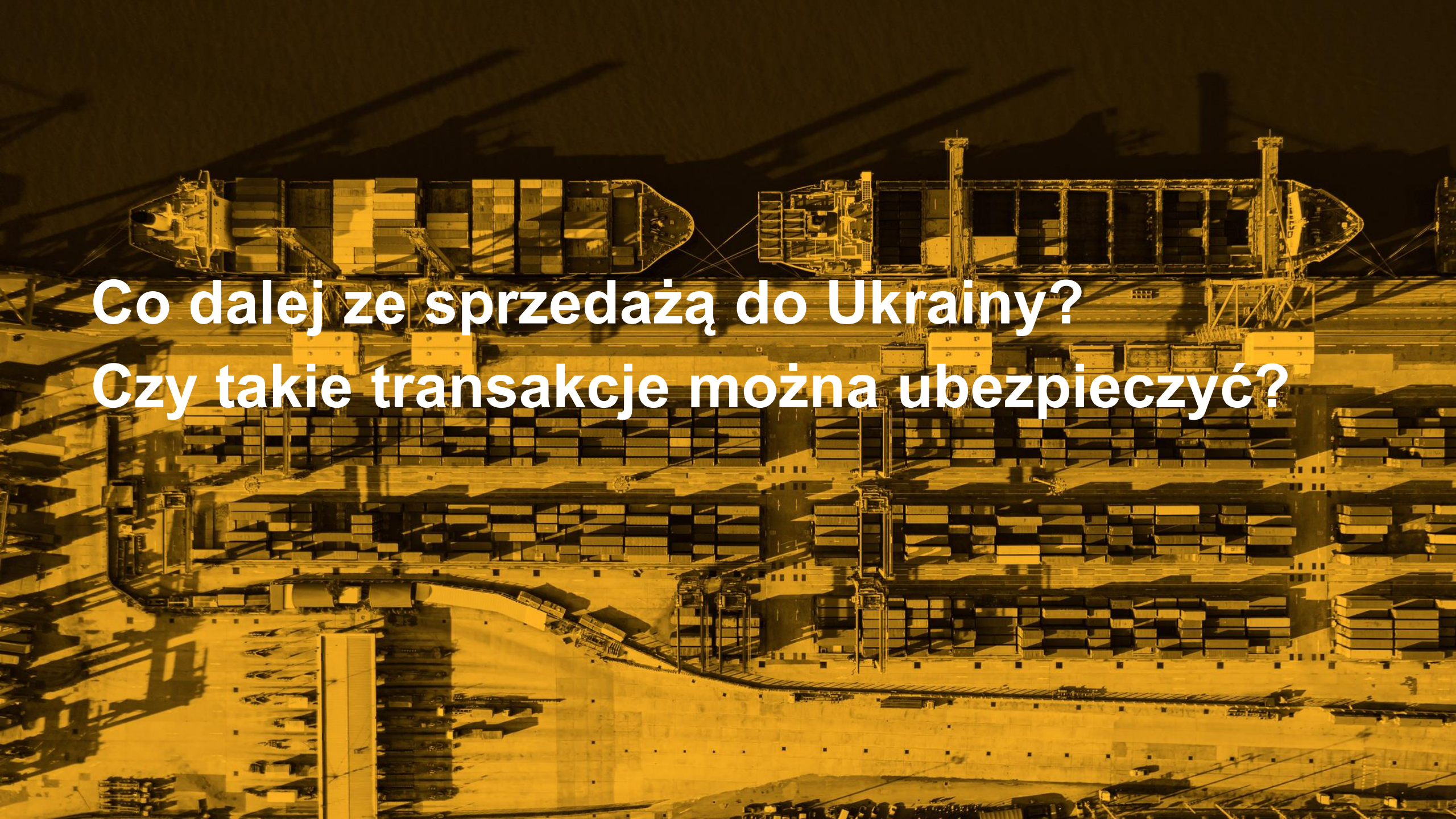




Polisa bez Granic **Korzyści dla klienta**

- Szeroka definicja eksportu.
- Poprawa płynności finansowej ubezpieczającego.
- Brak franszyzy, udział własny wynosi jedynie 5%.
- Możliwość ubezpieczenia spółek zależnych.





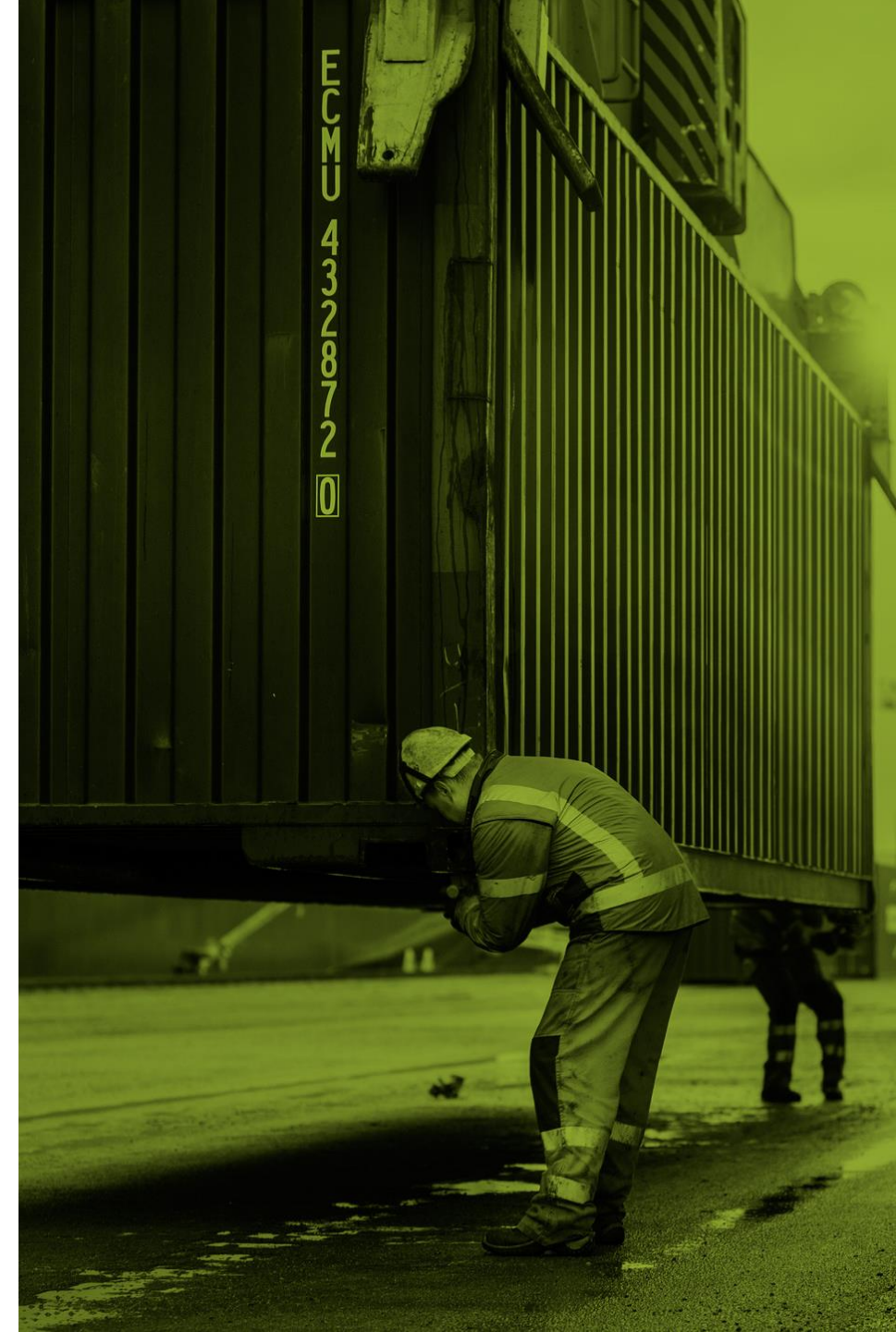
Co dalej ze sprzedażą do Ukrainy?
Czy takie transakcje można ubezpieczyć?

Rząd Ukrainy ustanowił listę wyjątków w ramach moratorium płatniczego – to import krytyczny dla gospodarki stanu wojennego.

Wyłączone towary mieszczą się w **czterech podgrupach**:

- sektor energetyczny,
- sektor bezpieczeństwa i obrony,
- zapewniający byt ludności,
- zapewniający funkcjonowanie przemysłu.

Link do aktualnej listy - <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/153-2022-%D0%BF?find=1&text=3105#n9>



Każda decyzja limitowa dotycząca Kontrahenta z Ukrainy będzie obowiązywała, o ile spełnione zostaną poniższe warunki:

- Ochroną ubezpieczeniową w ramach ustalonego Limitu kredytowego nie są objęte Należności dotyczące dostaw wyeksportowanych towarów/usług objętych moratorium płatniczym ogłoszonym 24.02.2022 r. przez bank centralny Ukrainy (NBU) z późniejszymi zmianami.
- KUKE wyraża zgodę na objęcie ochroną ubezpieczeniową Należności powstałych w sytuacji, gdy opóźnienie w zapłacie jakichkolwiek Należności (objętych lub nieobjętych ubezpieczeniem) od Kontrahenta przekracza 60 dni od ustalonego Terminu płatności. Oznacza to, że Ubezpieczający nie ma obowiązku przesyłania wniosku, o którym mowa w § 5 ust. 1 pkt 9 OWU.
- Jeżeli w rozliczeniach z Kontrahentem wystąpią opóźnienia przekraczające 60 dni od ustalonego Terminu płatności, KUKE wyraża zgodę na realizację kolejnych wysyłek z odroczonym Terminem płatności pod warunkiem, że każda taka wysyłka będzie poprzedzona zaksięgowaniem na koncie Ubezpieczającego, nie wcześniej niż 14 dni przed daną wysyłką, wpłaty w wysokości co najmniej 20% wartości tej wysyłki*. Wpłata ta będzie zaliczana na poczet najdawniej wymagalnych należności.
- * KUKE może wydać zgodę na inne warunki w odrębnym piśmie.





Polisa bez Granic
Obniżyliśmy o 35% stawki w ramach
gwarantowanego ubezpieczenia

Kompleksowy pakiet gwarancji ubezpieczeniowych dla eksportera

2.



Gwarancje inwestycyjne



Zobacz case study:

[Finansowanie firmy COGNOR](#)

Zobacz filmy o rozwiązaniach:

<https://youtu.be/YnDi4uxiE4c>

<https://youtu.be/YmfFWpYkSbM>

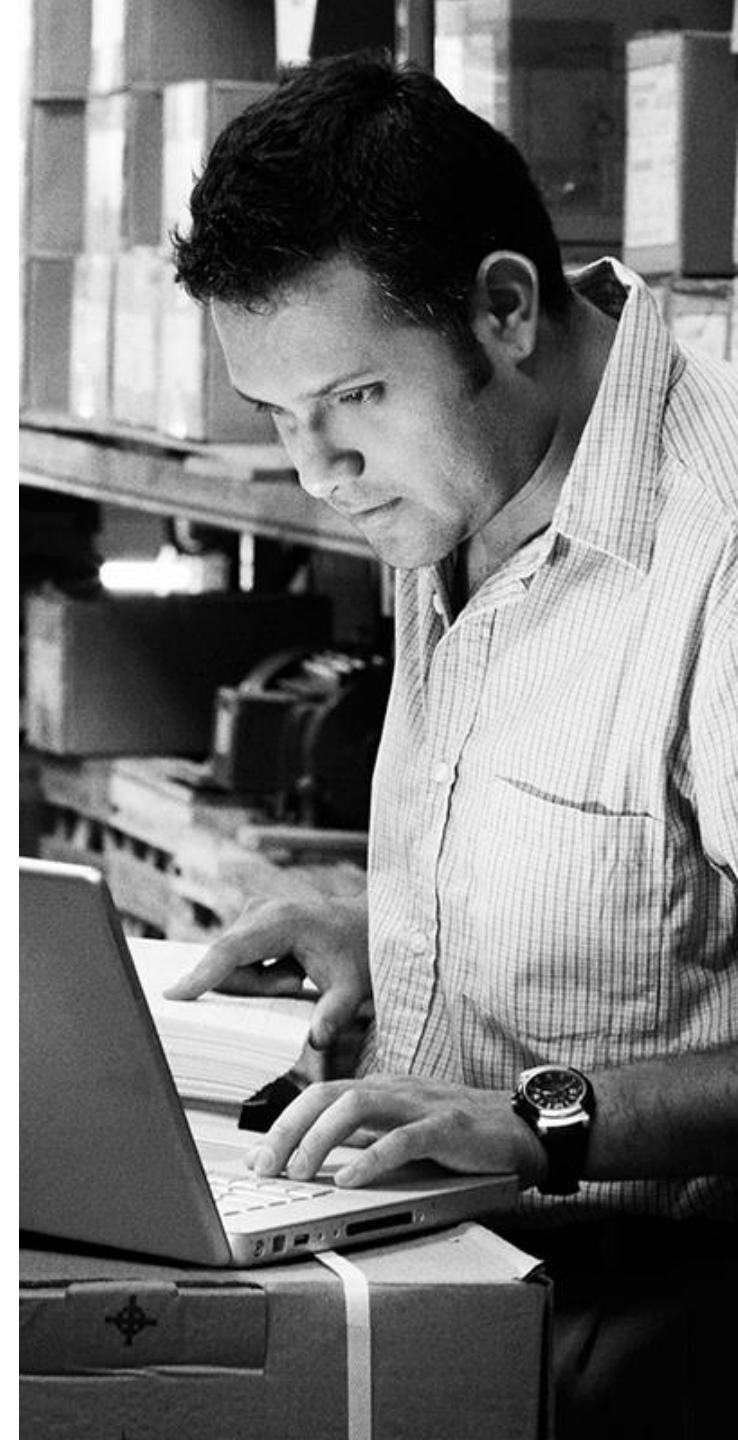


Gwarancje spłaty kredytu i gwarancje płatnicze

Maksymalnie 80% zobowiązań eksportera



Gwarancje kontraktowe





2. Finansowanie inwestycji za granicą

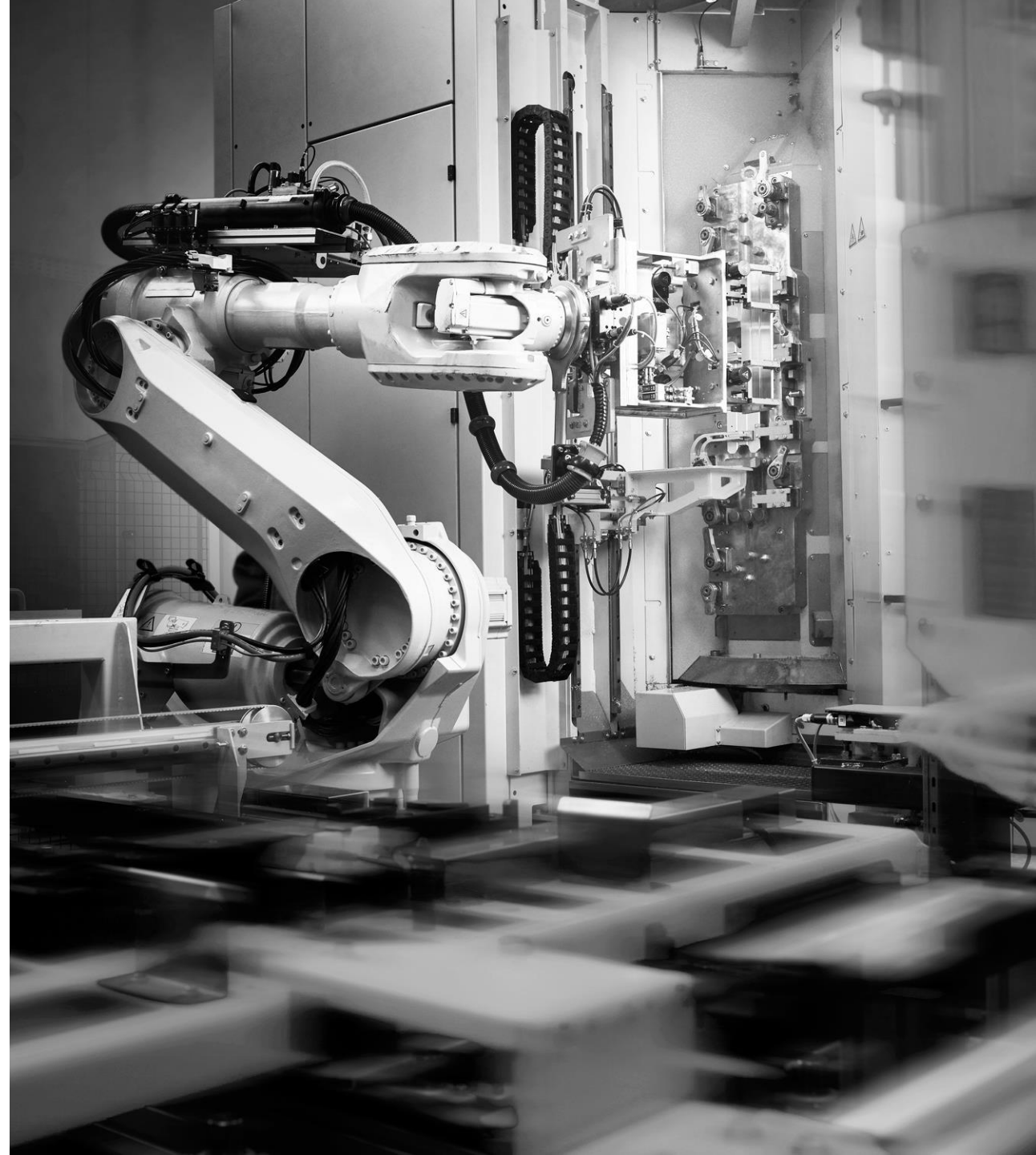
Firma: **Grupa Kapitałowa Boryszew**

Kierunek ekspansji: **rozbudowa mocy produkcyjnych zakładu w Meksyku**

Przeznaczenie: **produkcja kabli klimatyzacyjnych do samochodów elektrycznych**

Instytucja finansująca: **BNP Paribas Bank Polska**

Przeniesienie ryzyka braku spłaty kredytu na ubezpieczyciela umożliwia polskiemu bankowi udzielenie finansowania na inwestycje w krajach o podwyższonym ryzyku.



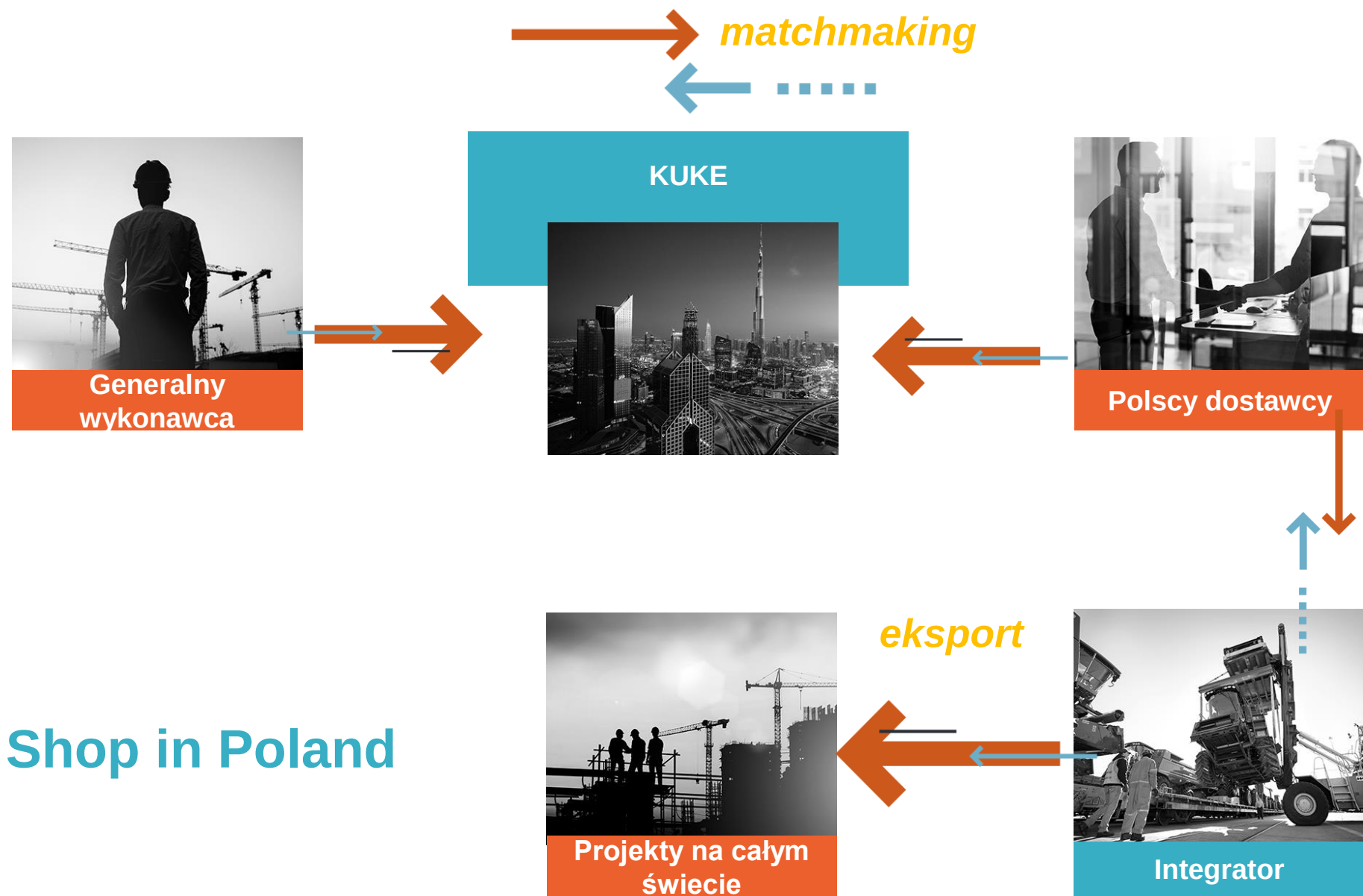


Shop in Poland
zdobycwaj nowe rynki eksportowe

Shop in Poland. Organizujemy finansowanie, ponosimy ryzyko i ułatwiamy handel.

Shop in Poland umożliwia polskim eksporterom dostęp do dużych, międzynarodowych kontraktów oraz nawiązywanie relacji biznesowych z nabywcami polskich dóbr inwestycyjnych, technologii i usług.





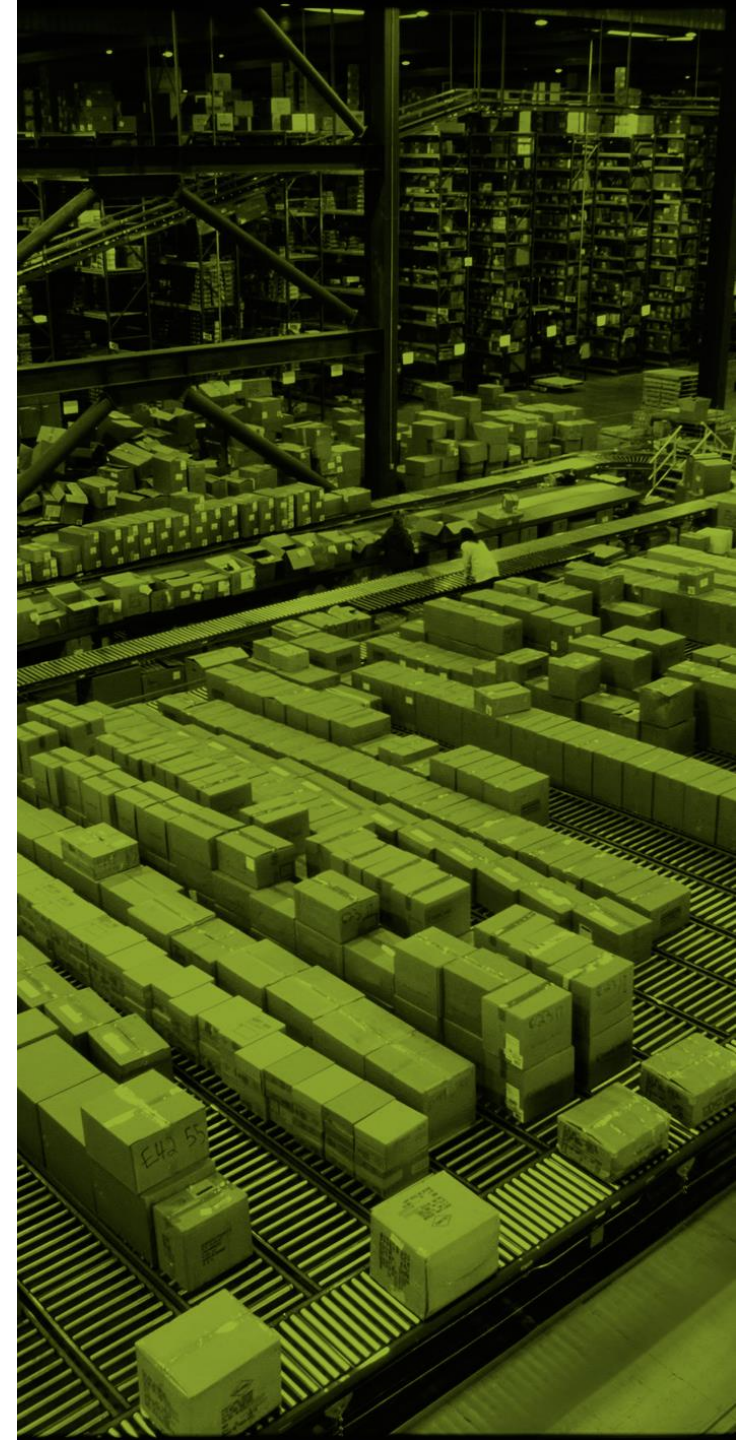
Co zyskujesz?



pomoc KUKE **w nawiązaniu relacji z zagranicznymi** odbiorcami
Twoich towarów lub usług

udział jako podwykonawca w dużych, zagranicznych projektach
inwestycyjnych

bezpieczeństwo Twoich należności





Shop in Poland w Wybrzeżu Kości Słoniowej

3.

Inwestor: **rząd Republiki Wybrzeża Kości Słoniowej**

Przedmiot inwestycji: **modernizacja i budowa 62 oddziałów położniczych**

Agent finansowania: **Standard Chartered Bank (Wielka Brytania)**

ECA: **EKF (Dania) i KUKE (Polska)**

Wartość inwestycji: **159 mln euro**

Zakres i wartość prac wykonywanych przez polskie firmy: **prace inżynierskie/projektowe, zaopatrzenie m.in. w materiały budowlane, art. medyczne, meble, urządzenia, maszyny, sprzęt elektryczny, generatory, stanowiące około 30% wartości inwestycji**



Shop in Poland - zgłoś się do nas!

Zostaw kontakt

Imię i nazwisko*

Nazwa firmy*

NIP*

Numer telefonu*

E-mail*

Adres strony internetowej w języku angielskim*



<https://kuke.com.pl/shop-in-poland>



KUKE

Grupa PFR

Znajdujemy
możliwości

Bezpieczny rozwój jedynie z KUKE

www.kuke.com.pl

KUKE S.A.

ul. Krucza 50, 00-025 Warszawa

www.kuke.com.pl

t.: 801 060 106

kontakt@kuke.com.pl





Niniejsza prezentacja („Prezentacja”) jest wyłącznie materiałem promocyjnym dotyczącym rozwiązań produktowych oferowanych przez KUKE S.A. („Spółka”), przygotowanym przez Spółkę.

Prezentacja nie stanowi oferty sprzedaży i ma charakter wyłącznie promocyjny i w żadnym wypadku nie stanowi zachęty czy podstawy do podejmowania decyzji o nabyciu danego rozwiązania produktowego. Informacje zawarte w Prezentacji służą wyłącznie celom informacyjnym i zostały oparte na źródłach, które Spółka uznaje za wiarygodne i sprawdzone. Podane informacje mogą być aktualizowane, uzupełniane, poprawiane lub zmieniane, przy czym mogą być to zmiany istotne. Spółka nie składa żadnych oświadczeń ani zapewnień, w sposób wyraźny lub dorozumiany, dotyczących poprawności, kompletności lub rzetelności informacji lub opinii zawartych w Prezentacji i nie ponosi odpowiedzialności za decyzje podjęte na podstawie tych informacji lub opinii.

Wszelkie opinie zawarte w Prezentacji odzwierciedlają ocenę na dzień sporządzenia Prezentacji i mogą ulec zmianie bez powiadomienia. Spółka nie zobowiązuje się do dokonania aktualizacji ani korekty Prezentacji, bądź informacji oraz danych, na podstawie których została ona przygotowana. Ryzyko związane z wykorzystaniem informacji przedstawionych w Prezentacji ponosi sam użytkownik. Spółka, ani osoby działające w imieniu Spółki nie ponoszą pod żadnym względem odpowiedzialności wobec użytkowników lub osób trzecich za jakiegokolwiek szkody, jakie mogą powstać, wskutek niedbalstwa czy z innej przyczyny, w związku z wykorzystaniem niniejszej Prezentacji lub jakichkolwiek informacji w niej zawartych, ani za szkody, które mogą powstać w inny sposób w związku z informacjami stanowiącymi część niniejszej Prezentacji.

Majątkowe prawa autorskie do Prezentacji przysługują Spółce, a kopiowanie całości lub części Prezentacji, a także dokonywanie w niej zmian wymaga zgody Spółki.